

营商环境好不好？企业就是“样板间”

大渡口企业家组团变身“招商大使”，今年已招引落户 20 家企业

□ 重庆日报记者 周传勇

“大渡口区的营商环境怎么样？”今年以来，重庆盎瑞悦科技有限公司（以下简称盎瑞悦科技）总经理李一经常被外地的企业家朋友问到这一问题。

“在大渡口发展能感受到家的温暖。”这是李一一直挂在嘴边的回答。作为大渡口本土的科技型企业，盎瑞悦科技仅用 19 年便成长为专精特新“小巨人”企业。

“十多年里，企业发展的大小事，随时可以向区工商联求助，大部分问题都能快速解决。”李一说，盎瑞悦科技每年都要投入上千万元用于产品研发，但研究成果无法快速变现，如何维持资金链是企业长期面临的难题。前两年，盎瑞悦科技的资金周转出现了问题。“当时公司研发的新设备未投入市场，缺少资金来源，经营十分艰难。”李一说，她不得不向大渡口区工商联求助，区工商联随即联合多个部门想办法。例如根据公司的实际情

况积极争取相关优惠政策；召开银企对接会，助力公司贷款；限时减免公司办公场所的租金，竭尽所能从各个环节节约成本。最终公司顺利渡过难关。

李一的故事让许多外地企业家动容，不少人慕名前来咨询。“我们享受了大渡口十几年的服务，应该把这段经历分享给更多企业，为全区招商出一份力。”李一说，许多本地企业都有相同的想法，经过商议，今年年初，在区工商联的支持下，她们自发成立了大渡口区工商联人文招商组，首批共 15 位区内优秀企业家加入，结合大渡口发展需求和自身创业故事在朋友圈进行招商。

没过多久，人文招商组成员、重庆铭学同辉科技有限公司总经理蒋丹红就传来了好消息——经过几个月沟通，苏州一家主营 AI 机器人的科技企业已明确表示要到大渡口投资兴业。

“我是在上海参加培训时结识的这家企业负责人。培训班上许多同学所在的企业都属于制造业领域，课后闲聊时，我结合在大渡

口的创业经历，向他们介绍了区内的总体情况。”蒋丹红说。

后来，蒋丹红再次对有较强投资意愿的企业进行了筛选，并分享了自己在大渡口享受的政策和服务，包括公司落户前，相关部门会提供哪些服务，落户后又能享有哪些政策扶持，税收是多少，达到高新技术企业、专精特新企业后，又有哪些奖励。

“通过一条一条政策信息、服务事项的罗列，大家能够直观感受到大渡口的优势，同时作为本土企业，我们的经营状况、发展前景都可以查询，这也是优质营商环境最好的佐证。”蒋丹红说，后来她还组织了二十几家外地企业到大渡口参观，大渡口区主要领导现场接待，这家苏州科技企业负责人被深深打动。

“本地企业的向好发展、相关部门的用心服务让我感觉到在大渡口发展是舒心的、有广阔前景的。”该苏州科技企业负责人透露，目前他正在与区工商联洽谈，预计 8 月就能正式落户。

这样的故事还在续写。攀西（重庆）物资有限公司总经理陈光伟坚持“项目不落地、服务不打烊”，全流程义务为通过人文招商组招引的企业提供咨询服务，共享人脉资源等；重庆汉联汽车销售服务有限公司董事长曹银华把自己办的企业作为“样板间”，带意向企业感受大渡口的营商环境。

“近年来，已经有 20 家企业通过人文招商组招引落户，还有 10 多家企业正在洽谈，涉及环保科技、智能制造等多个领域。”大渡口区工商联副主席肖莉颖说，接下来将进一步完善人文招商组的体制机制、组织架构等方面的建设，吸纳更多本地企业加入，通过讲述他们在大渡口的创业故事，展现大渡口助力企业发展的满腔热情、高效率，实现高质量招商引资。



忠县：专家服务全链条，振兴有“才”又有“财”

服务团，覆盖 10 个试点乡镇的主要产业。

“以前技术培训理论多、实操少，现在专家直接到地里，现场解决难题。”拔山镇种粮大户王建国说。去年秋收时，他家的水稻出现大面积倒伏，通过镇里“点单”，县里派来了粮油产业服务团的农艺师。专家诊断是播种密度过高所致，不仅当场指导补救，还帮他们调整了今年的种植方案。

这种“点单式”服务背后是一套严密的供需对接机制。忠县创新建立“镇街点单—平台派单—部门接单”全链条服务流程，通过村民线上点单、镇街线下走访收集需求，动态生成产业需求清单，精准锁定 10 个试点乡镇柑橘、笋竹、生猪、粮油等特色产业的技术堵点与人才缺口等问题，实现需求从采集到响应

的闭环管理。截至目前，全县已收集柑橘保鲜、竹笋加工、生猪疫病防治等 43 项具体技术需求，解决率达 92%。

产业帮扶不仅要解决生产端问题，还要打通销售端瓶颈。忠县引入电商服务团培训农户直播带货技能，还在 10 个试点乡镇的专家服务团以及专家“飞行团”中配备了营销专业力量，联合专业品牌策划机构协作，为当地特色产业制定品牌发展战略。同时，整合线上线下渠道资源，搭建农产品销售平台，拓展市场，提升品牌价值和市场竞争力。

为实现人才帮扶机制长远发展，忠县还建立“师徒带”培养模式。永丰镇的柑橘种植大户刘兵已跟专家学习两年，如今已能独立处理常见病害防治，还带动周边 5 户农户组

建了合作社。

县委组织部干部田灿说：“专家不能永远驻守，我们要培养自己的技术骨干。”目前，全县已培养本土产业技术骨干 34 名，实现“服务一团、带动一片、造血一方”的可持续人才发展格局。

为让每个特色产业都能有专家护航，让更多农户能享受到精准服务，忠县正积极扩大试点范围，计划到 2027 年将“一乡镇一产业一组团”人才帮扶工作在全县 25 个乡镇实现全覆盖推广，培育农村实用人才 1000 人以上、新型农业经营主体 25 家以上，打造至少 2 个具有全市乃至省级影响力的特色农产品区域品牌，持续为乡村产业发展注入新动能。



斩获金奖的“江津造” 压铸模具有何过人之处？



东科模具生产车间。江津报记者 刘星欣 摄

□ 江津报记者 刘星欣

日前，在 2025 年上海国际压铸展上，重庆东科模具制造有限公司（以下简称东科模具）研制的“大型一体化结构件 7000T 前机舱压铸模具”，历经中国机械工程学会特聘专家组现场技术评审，从 39 家行业领军企业选送的 52 件铸件作品中脱颖而出，跻身仅设 10 席的“金奖模具”行列。这份沉甸甸的荣誉，是对其在模具领域技术开发实力的高度认可。

上海国际压铸展创办于 1997 年，由中国机械工程学会与铸造行业生产力促进中心联合主办，历经近三十年发展，已成为与美国、德国相关展会齐名的全球压铸领域三大权威展会之一。其颁发的“金奖模具”，权威性与含金量首先源于展会本身的国际声望和严谨机制。

本届上海国际压铸展汇聚全球 500 余家顶尖企业，专业观众超 3 万人次，世界铸造组织 30 余个成员国深度参与，堪称亚洲压铸行业的风向标。“优质压铸件评选”作为展会历年来高度关注的标杆活动，其评审过程由权威专家围绕铸件应用领域、企业知名度、生产品质及技术创新水平等核心维度进行评选。

在这场高手的较量中，东科模具凭借何等技术优势喜获金奖？其研制的大型一体化前机舱压铸模具，采用高压铸造工艺，压铸吨位 7000T，压射具有薄壁、复杂、结构受力、安全等要求和特点。

东科模具结构件模具总监周翔宇谈及模具的优点时说，该套模具采用巧妙设计，能让部件减重 20% 至 40%，提升新能源汽车续航里程；整体结构提升扭转刚度，改善操控稳定性，同时优化碰撞时力的传导路径，提升安全性能；省去大量冲压模具和繁琐的装配工序，缩短新车交付周期，提高生产效率，尤其适合快速迭代的新能源车型生产。但制造这样的“重器”绝非易事。模具自身重达百吨，对企业的机床加工能力、热处理均匀性提出极高要求。其中一个“拦路虎”是，铸件中部分区域壁厚 2.5 毫米至 3 毫米，在高压铸造时，熔融铝液很难瞬间精准填满如此细窄的空间，极易出现填充不足、冷隔等缺陷。东科团队通过 MAGAMA 软件进行模具流动模拟分析，对浇注系统、溢流槽设计以及真空设计方案等各方面进行了设计优化，以保障铸件连续生产和合格率，目前已经成功向长安交付合格模具。

金奖背后，是东科模具对技术创新的执着追求和一支敢打硬仗、能打胜仗的党员骨干团队的奋力拼搏。

“自 2024 年起，我们投入 5000 万元用于装备和技术的升级改造，以持续提升技术创新水平和智能制造能力。”东科模具总经理杨森宇说。在该项目的关键技术攻坚阶段，生产制造骨干连续奋战了 105 天。

正是这种迎难而上、精益求精的工匠精神和党员的先锋模范作用，实现模具一次性试制成功。

作为国家专精特新重点“小巨人”、中国压铸模具综合实力 15 强企业，东科模具还布局多条技术路线，其研发的精密模具不仅服务于长安、比亚迪等企业，更在通信基站、高端摩托车、新型储能领域深耕。

告别“重复检” 拥抱“码上办” 万州“一码通办”改革激活市场活力

□ 万州时报记者 应凤林

江边晨雾未散，万州区渡渡镇“魏记鱼庄”的负责人魏世华便忙着准备午市食材，店门口传来熟悉的声音：“我们来扫码检查喽！”

渡渡镇综合行政执法队员付闯举着手机，对着墙上的二维码一扫，鱼庄的证照、过往检查记录全跳了出来。

“消防通道够宽，油烟净化器刚清洗过，没问题。”半小时不到，检查就结束了。

魏世华擦着手笑着说：“搁以前，这工夫刚送走市场监管，消防可能就来了。”去年，他一个月要应付三四拨检查，光重复交材料就耗掉大半天时间。

这些变化，源于万州区正在开展的深入贯彻中央八项规定精神学习教育。今年以来，万州区以学习教育为契机，大力弘扬“马上就办、办就办好”工作作风，聚焦打造区域最佳营商环境，深入开展行政执法领域突出问题专项整治行动，破解重复检查、标准模糊等顽疾，推动营商环境持续优化、迭代升级，助推全区经济高质量发展。

“企业的烦心事，就是我们的攻坚题。”万州区司法局作为专项整治牵头单位，在年轻干部座谈会上，将“执法如何既守规矩又暖人心”作为核心课题深研细悟。

很快，“涉企执法赋码管理”全面实施。一码通办，数据共享，重复检查没了踪影。全区 300 余家重点企业正在推进此项工作。

渡渡镇把餐饮业 27 项要求量化成“明白纸”——“通道宽度≥1.2 米”“油烟净化器每周洗”等，企业照着自查，半年来问题率降了近五成。

“咱们店现在和以前相比有哪些变化？”记者追问。“变化大哦，现在每月就查一次，省下的时间能多接几桌客人咯！”魏世华指着满座的大堂，嗓门洪亮，“干部们守规矩、办实事，我们做生意更有底气了。”

这股优化营商环境的清风，也从渡渡镇吹到了万州区的各个角落，学习教育的成效正转化为实实在在的动能：通过优化流程、精简手续，目前万州区政务服务事项网上可办率提升至 90.6%，企业办事“一次通过率”提升至 98%，企业补齐补正材料平均处理时间从 2 天缩短至半天。更令人振奋的是，今年 1 月至 5 月，全区累计完成规模以上工业总产值 312.45 亿元、同比增长 11.2%，成功招商到位资金 47.2 亿元、同比增长 72.3%。

黔江 抓住“桑”机 织出新“丝”路

8 月 11 日，黔江高新区一丝绸公司，工人在生产车间搬运生丝。

黔江区在发展蚕桑产业的同时，通过招商引资，建起多家丝绸企业，把蚕茧加工成丝绸产品，销往海内外。目前，该区夏蚕茧已收购完毕，丝绸企业正加紧生产，满足国内外市场需求。

重庆日报特约摄影 杨敏



潼南：“建圈延链”发展汽车后市场产业

□ 新华社记者 黄兴

驱车穿行于重庆潼南区，不时可见汽车后市场企业的身影。与多地扎堆布局新能源汽车赛道不同，潼南锚定汽车全生命周期“最后一公里”，全力发展汽车报废拆解、再制造等汽车后市场产业。如今，这里已集聚 20 余家相关企业，每年报废拆解 10 余万辆汽车，塑造了“汽车后市场产业基地”品牌，并获评 2025 年度重庆市中小企业特色产业集群。

潼南区经信委主任黄强告诉记者，由于潼南与成渝整车厂距离均较远，在发展零部件产业方面缺乏优势。“与其在竞争白热化的‘造车竞赛’中艰难突围，不如深耕汽车使用后端。”黄强说，当前，国内汽车消费市场持续火热，车辆保有量稳步攀升，报废汽车中蕴含着不少极具回收价值的材料，在“双碳”大背景下，循环经济大有可为。基于此，潼南围绕动力电池梯次利用、报废汽车拆解和汽车零部件再制造等业态，精心谋划汽车后市场产业布局。

潼南注重“建圈延链”，以龙头牵引、生态构建为抓手，在报废汽车拆解、动力电池梯次利用等赛道引入多家行业内具有影响力的龙头企业，推动产业发展驶入快车道。

走进重庆弘喜汽车科技有限责任公司，厂区内的空地上到处都是等待处理或正在处

理的报废汽车。经过查验、清洗、拆解、再制造等环节，报废汽车的部分零部件被重新投入市场，动力电池被梯次利用，金属器件被重新冶炼。该公司副总经理陈永耀说：“我们日均处理报废汽车 300 多辆，借助‘车巢’大数据平台链接用户，实现基于零部件再销售的精细化拆解，令废旧汽车价值大提升。比如一扇车门，如果废料只能卖三四十元，但作为配件销售则可达 300 元以上。”

以报废汽车拆解为起点，潼南还推动产业链上下游企业互相配套，强化产业聚合效应。“就拿弘喜公司来说，其回收的电池在完成梯次利用后，若电池容量低于一定数值，将提供给其他企业进行湿法再生处理。”潼南高新区管委会副主任彭宁说，类似这样的合作模式在当地较为普遍，如汽车拆解公司还与塑料生产企业等开展合作，让资源得到最大限度的循环利用。

重庆贝思远新能源有限公司专注于动力电池梯次利用业务。“新能源汽车电池退役后，剩余容量通常依然可观，经过重新组合的电池包，能在低速电动车、储能电池、通信基站、智能路灯等多个应用场景中重新发挥作用。”该公司董事长张宏旺介绍，公司正加快布局动力电池再生利用等业务模块，抢占市场先机。

记者了解到，围绕产业发展所需，当地还



图为弘喜公司等待报废的车辆。（受访者供图）

积极构建资金链、人才链、创新链。如弘喜公司联合上下游企业及职业院校，共同组建汽车后市场市域产教联合体。联合体共建、共享汽车后市场实践教育基地，并开展技能实训，为产业发展提供人才与技术保障。

“随着汽车保有量持续增加，汽车后市场