万州外贸交出亮眼“期中答卷”

上半年全区进出口总额同比增长94.3%

□ 万州时报记者 杨琦钜

外贸是观察开放活力的“晴雨表”。在全球贸易增长承压的背景下，万州外贸交出了一份亮眼的“期中答卷”：今年1—6月，全区进出口总额达60.4亿元，同比增长94.3%。

这不仅是数字的跃升，更是区域开放活力与产业韧性的生动体现。今年以来，万州积极探索开放新思路、加快构建开放新体制、不断厚植开放新动能，将开放新优势转化为外贸发展胜势，推动全区进出口实现持续稳定增长。

以制度型开放 推进高水平对外开放

走进乐仁汽车现代化车间，只见洁净敞亮的生产区域划分清晰，各条流水线平稳运行。

“这些就是即将运往越南的产品。”乐仁汽车总经理谭晓龙指着正在封装的线束说，在他身后，一个个货箱叠放整齐，工作人员正驾驶叉车将货箱运往装车区，货箱上的“越南车企VinFast零部件”在灯光下显得格外醒目。

据介绍，这个成立仅六年多的企业正“加速出海”：2024年出口金额达1.6亿元，今年预计突破2.5亿元，每周发往越南的货柜稳定在3—4个，每月出口额约2000万元。

在万州综保区通关现场，记者目睹了“加速度”的密码。货柜车通过卡口时，系统自动核验核注清单，并完成过卡、放行。保税仓库外，叉车正将装满汽车线束的牛皮色货箱有序装车，随后由货运代理将这批货物运往越南。

“现在全程网办，通关效率越来越高，为企业节约了不少时间和成本。”谭晓龙说道。就在去年，万州引入5家外贸综合服务企业，提供报关退税、跨境物流、支付结算“一条龙”服务，帮助乐仁汽车等外贸企业降低物流成本，提升通关效能。

“一站式”通关助力企业出海，是万州探索制度型开放，集聚外贸发展新优势的举措之一。近年来，万州海关持续提升通关便利化水平，采用“一票多车”“分送集报”“区内直转”监管模式，实现“一次委托、一箱到底、一单到底”全程联运，落实“7×24小时”预约通关服务，优化单证审核、实货查验等作业流程，保障综保区进出口货物随到随放。

除了提升通关便利化水平，万州还通过积极构建现代化多式联运物流集疏运体系运输体系，创新开辟“四向”江铁海联运新线路，有效降低区域物流成本，提升物流效率；物流时间节省2—5天，综合费用节省4000元/40GP；主动对接国际高标准经贸规则，支持企业升级50余项工艺，助推全市动物源性产品监管体系通过新加坡地区准入认证，构建与国际食品规则相衔接的制度体系等，稳步扩大制度型开放。

加快发展外贸新业态新模式

新业态新模式蓬勃发展，是万州推动外贸转型升级和高质量发展的新动能。

在万州综合保税区的一个中转仓库内，叉车穿梭，金属碰撞声清脆入耳，工人们正有条不紊地将一组组汽车KD件（散件组装）装入集装箱，蓝色集装箱在阳光下格外醒目。“这批汽车KD件将经西部陆海新通道发往东南亚，在海外组装成车后便能进入市场售卖。”重庆长安跨越车辆有限公司有关负责人指着待发运的货柜介绍。

据介绍，当前万州正加速构建多元化汽车出口产业生态，主要包括整车、零部件、二手车出口三种模式。

为更好地推动三种模式协同发力，万州叠加海关特殊监管区、自贸联动创新区政策优势，依托综保区载体平台，建立10000平方米汽车中转仓和维修站，提供保税仓储、检测整备服务，打造渝东北整车及汽车零部件（KD件）保税出口集散分拨中心。

同时，引导车企、经销商、二手车经营户、零配件等4大领域企业入局出口业务，培育整车出口企业1家、汽车零部件出口企业1家、跨境平台四星级出口供应商2家。

新业态疾驰国际赛道，据统计，自去年10月以来，万州已完成出口汽车交付91批次，合计9116辆、货值约5.6亿元。万州区商务委有关负责人表示，将继续发展加工贸易、跨境电商、保税维修等外贸新业态，加快培育外贸新动能，推动对外开放提质增效。

持续打造高水平开放平台

高水平开放平台为万州外贸持续增长提供了坚实的支撑。今年以来，万州持续优化开放平台建设，强化开放平台“头雁领航”效应，支撑全区外贸向稳向好。

位于万州综保区的侨商产业园是“万商大会”签约项目，今年正式揭牌。产业园主要通过原材料进口、精深加工、国际贸易全环节，不断整合上下游资源，打造生产、研发、国际贸易一体化的木业产业集群。

叁桐（重庆）科技有限公司是重庆侨商产业园的主导、运营企业。走进企业生产车间，全自动生产线正在不停运转，一块块木材通过压密机加工以后，变成致密坚硬的优质木板。“这块木材是我们的原料，没有经过压密；这块木材是经过压密过后，压缩了它的厚度，增强了它的密度，改变了木材的性能，使一些低端木材在一些应用场景上变成了高端木材，市场上售价可以增加20%—30%。”叁桐（重庆）科技有限公司生产经理王善良说。

企业负责人介绍，预计3年内，项目将全面投产，实现年营收10亿元，年进出口贸易额3亿元，初步构建木业生态链。力争10年内，年营收突破100亿元，将万州建成西南地区重要木材集散中心。

不断推动开放平台载体扩容、能级提升。相继投产重庆博赛实业有限公司、中国外轮等项目，成功复制保税物流、跨境新零售2个经典案例，形成“经开区+综保区+专业园”三级开放矩阵；引进中远海运等外综服务企业2家，持续完善平台建设，搭建关务、仓储、物流系统，更好服务外贸企业；打造经开区优势产业集群。锚定金龙精密铜管、九龙万博两大龙头企业，引进志善新材料、博赛实业两家配套企业，聚力打造铜及铜合金材料、铝及铝合金材料两大特色产业群，拉动经开区外贸实现裂变式增长。

不断提升服务企业水平

激发企业内生动力是外贸可持续发展的根基，万州不断提升服务企业水平，激发企业发展活力，构建外贸良性发展生态。

在强化政策支撑引领方面，制定出台《万州区对外开放提质增效专项行动2025年实施方案》等相关政策，支持外贸企业转型升级，谋划3个改革事项、13个重大项目、5个专项政策，推动外贸发展打造具有万州辨识度的对外开放成果。

在推动市场开拓方面，万州持续实施百团千企出海拓市场和原产地证签发行动，不断优化原产地证签发业务，助力企业开拓新兴海外市场。数据显示，上半年，万州区已成功组织企业参加境外展会6场，累计签发各类原产地证书超过300份，并成功新开拓了秘鲁、埃及等2个新兴国际市场，签约外贸订单3000万元。

万州外贸的逆势增长，绝非偶然的“数字惊喜”。它以制度型开放打破壁垒，以新业态培育重塑优势，以平台能级跃升集聚资源，以精准企业服务提升服务效能优化生态，构建起万州开放型经济新格局。

“下半年，我们要全力冲刺全年外贸100亿元、外资1000万美元的目标。”万州区商务委主任雷蕾说，“万州区商务委将坚定不移稳存量、扩增量、优服务，稳住外贸外资基本盘，培育外贸发展新动能，全力推动外贸稳量提质，助力全区开放型经济发展。”

区县头条 quxian

垫江：“土疙瘩”变增收“金招牌”

□ 新华社记者 唐奕

7月，重庆市垫江县6.8万亩蜜本南瓜迎来丰收季。在长寿湖畔的白家镇湖滨社区蜜本南瓜种植基地里，种植大户黄正文带着村民们头顶烈日正在抢收南瓜，田间地头一派繁忙景象。

黄正文抱起一个南瓜说：“这个瓜起码12斤，在我的田里只能算普通大小，我今年种了100亩，每亩南瓜能卖2000元以上！”

垫江县中部地区处于龙溪河冲积平原，独特的浅丘地貌和富含矿物质的土壤，为蜜本南瓜提供了理想的生长环境。20世纪90年代从广东引种后，当地大力推动蜜本南瓜种植，政策扶持力度不断加大，2022年垫江县更是将其纳入“十四五”农业农村现代化核心产业重点培育。

随着蜜本南瓜正式开秤收购，满载着新鲜南瓜的小货车、三轮车在乡村道路上飞驰穿梭，络绎不绝。“蜜本南瓜入选2025年首批全国名特优新农产品，我们的‘土疙瘩’成了‘金招牌’。今年收购价每斤比去年涨了3毛。”垫江县果品蔬菜管理站副站长杨光霞说，村里的农户们实实在在尝到了种瓜的甜头。

“我们建立了从育苗到采收的全流程标准体系。”杨光霞说，通过推广“连片净作+玉米间作+幼林套作”等多元种植模式，如今全县蜜本南瓜种植面积已达6.8万亩，覆盖全县23个乡镇，年产量约13万吨。

凭借“橙皮黄花斑，甜糯不黏牙”的独特品质，垫江蜜本南瓜成为餐饮市场的新宠。“顾客就认这个味道！”垫江福盛餐馆老板张麟说，他在重庆经营多家连锁餐厅，其门店已连续5年采购垫江蜜本南瓜，蜜本南瓜已经成为店里的明星菜品。

“目前，垫江蜜本南瓜以鲜销为主。”杨光霞介绍，通过“公司+基地+村村联合+农户”的运营模式，垫江实现了统一品种、统一收购、统一订单。线下构建“经纪人+批发商+零售商”的销售网络，打通农超、农餐对接渠道，让新鲜采摘的南瓜快速摆上城市的货架、餐桌，线上则搭乘直播电商的东风，发展势头迅猛，市场供不应求。

“朋友们，这是刚从地里采收回来的新鲜南瓜，个头大、味道甜，赶紧拍一单尝尝吧。”在快大厨食品产业（重庆）有限公司直播电商平台，主播抢抓采收关键期，正卖力推介垫江蜜本南瓜。

通过直播带货等网络销售渠道，目前垫江蜜本南瓜广销北京、上海、贵州、四川、湖南、湖北等地，网络日销售量近6000单、30余吨。“仅我们公司，年销鲜瓜就超过5000吨。”快大厨食品产业（重庆）有限公司总经理张发川说。

除此以外，当地还积极延伸产业链让蜜本南瓜身价倍增。当地引进的妙相源食品、佳佳乳业等企业，开发出南瓜面条、月饼馅料等深加工产品，年加工转化原料5000吨，附加值提升30%以上。目前，全县蜜本南瓜年产值已突破亿元大关。

“从卖原料到卖产品，再到卖品牌，产业链每延伸一步，农民收入就多一重保障。”垫江县副县长李小莉表示，未来，垫江县将进一步扩大种植规模，建设精深加工园区，开发南瓜粉、汁、条等产品，进一步挖掘蜜本南瓜经济价值，以全产业链思维推动产业增效、农民增收，为乡村振兴注入“甜蜜动力”。

农户们正在采收南瓜。（龚长浩 摄）

北碚：“社区合伙人”共绘治理新图景 多元服务暖民心

七月盛夏，北碚区朝阳街道天津路社区呈现出一派生机勃勃的景象。孩子们欢快地奔向社区暑期托管点，老年活动室里老人们正认真参与失智预防筛查，傍晚的社区广场上文化活动热闹非凡，便民服务点前居民络绎不绝……这些温馨日常的背后，是“社区合伙人”模式在该社区落地生根、开花结果的生动体现。

“社区合伙人”是指在党建引领下，由多元主体（如企业、社会组织、居民等）通过资源整合与服务协作，共同参与社区治理的一种创新模式。朝阳街道立足天津路社区的历史文化与居民实际需求，推动一系列“微益案”精准落地，切实提升了社区治理效能，居民生活也愈发便捷、幸福。

多元合伙聚能，织密社区服务网

“社区是大家共同的家园，我作为网格员自然要为它出份力。”天津路社区居民刘兆容一边为高龄老人安装浴室扶手，一边感慨地说道。在她身旁，由商户组成的“社区合伙人”队伍正忙得热火朝天。这正是“民生远航——高龄独居老人扶手安装”益案的实施现场。该益案联合13户爱心商家筹集到2000余元，免费为老人安装了防滑扶手，并用镜头记录下老人们洋溢幸福的瞬间。目前，第一轮安装工作已顺利完成，工作人员通过逐户测量、安装，全力保障了老人的居家安全。

参与社区治理的“合伙人”不止商户。美团驿站的3名骑手注册成为“流动网格员”，在送餐途中及时反馈居民遇到的问题；同时，由9名志愿者组成的托管服务队也已正式启动，为骑手子女及社区儿童提供了全方位照料。在托管服务点，孩子们不仅能认真完成暑假作业，还能参加丰富多彩的兴趣活动，切实缓解了双职工家庭的后顾之忧。

精准服务落地，破解居民“急难愁盼”

“以前一到暑假就发愁孩子没人管，现在社区不仅提供托管服务，还能让孩子学足球，实在太方便了！”居民王绮雯的一句话，道出了众多家庭的心声。7月7日，“梧桐印象——小少年足球公益培训”在西南大学运动场正式启动。新晋教练吴昱锦与父亲携手教学，经过4期课程训练，11名青少年在绿茵场上尽情挥洒汗水，球技与团队协作能力同步提升，对足球的热情也愈加高涨。

针对老年群体的健康需求，“民生远航——老年失智关爱与预防”益案也在稳步推进，“社区合伙人”已组织70余名老人参与筛查，结合知识科普和自我检测，有效增强了老年群体的健康意识。项目团队还将根据筛查结果，为有需要的老人量身定制个性化健康管理方案，为他们的晚年生活增添安全感与获得感。

文化传承赋能，厚植社区精神根脉

“卢作孚先生的实业救国精神，一定要讲给更多人听，让这份精神代代相传。”6月20日，在“小小先生”宣讲员培训现场，居民刘卫国这样说道。“梧桐印象——小小先生传承卢作孚精神”益案招募了5名宣讲员，正筹备专题讲座与遗迹寻访活动。他们认真研读卢作孚先生的生平事迹，精心打磨宣讲稿，力求以生动讲述让本土精神深入人心、激励更多居民。

在“梧桐印象——代际搭档共创计划”活动现场，另一种文化传承也在悄然发生。四川美术学院团队以“家族树”为载体，引导11组家庭以绘画讲述家族故事。“孩子教我用手机做表情包，我给他讲爷爷的事，这样的活动太有意义了。”居民李贵芬满脸笑意。代际互动中的文化交流让社区充满底蕴与温度，也拉近了家庭成员之间的情感距离。

长效机制护航，让治理活力持续涌流

“我们不仅要让服务切实落地，更要确保这种模式能够长期持续。”朝阳街道项目负责人介绍，团队于6月开展了“参与式社区发展实践”专题培训，系统掌握了ORID工具等专业方法，为“社区合伙人”机制的稳固运行筑牢了根基。通过与8位益案发起人深入沟通，进一步明确了执行计划；而对商户开展的意愿调研，也精准把握了其公益参与需求。

如今，“益友公益”“只此朝阳”等公众号持续推送“社区合伙人”的暖心故事，13户爱心商家的善举、骑手网格员的坚守被越来越多居民知晓与点赞。未来，项目还将深入推进卢作孚精神宣讲、青少年心理健康服务等益案，让“社区合伙人”的星星之火持续点燃，在天津路社区汇聚成共建共享的幸福燎原之势。

从爱心商家到高校团队，从居民志愿者到快递骑手，天津路社区的“合伙人”们正以实际行动践行“人人都是治理参与者”的理念，共同绘就“多方共治、智慧治理”的崭新图景。 据重庆日报客户端

巴渝视窗

大渡口八桥镇青年创业孵化基地半年孵化182家企业

□ 重庆日报记者 周传勇 实习生 王子蒿

“我们计划打造数字化车间，但目前没有思路。”

“我们公司可以为你们量身打造数字化转型方案。”

7月24日，大渡口区八桥镇青年创业孵化基地（以下简称青创基地）内，正在为企业转型发愁的攀西（重庆）物资有限公司副总经理明言向基地负责人求助，一旁办理业务的重庆安畅数智加科技有限公司副总经理张棣接过话茬。工作人员立即为两人安排办公室洽谈，并在一旁讲解相关政策，最终双方初步达成合作意向。

这样的情景几乎每天都在青创基地上演。自2023年投用以来，青创基地一直致力于为创业青年、大学生、退伍军人等年轻群体提供共享办公场所、工商注册、税务办理、融资服务等孵化服务，累计孵化了783家企业。

前不久，八桥镇就举办了一场银企对接洽谈会，多家金融机构从审批流程、利率优惠、还款灵活性等方面详细展示了各种特色金融产品，随后还根据企业个性化需求，定制融资方案，详细解答贷款条件、额度测算、风险控制等关键问题，不少企业拿到了贷款。

八桥镇宣传委员陈宇说，目前基地正着力通过引进龙头企业来赋能上下游企业发展，例如大渡口有金鳌田园综合体、重庆工业文化博览园、义渡古镇等旅游资源，但一直缺少一家高端国际旅行社引来境外游客，国际旅游市场开辟不足。

今年5月，重庆行千里文旅集团有限公司计划投资打造旅行社的消息传来，大渡口区文旅委、八桥镇立即上门拜访，详细介绍大渡口的优势资源、发展前景等，多轮沟通后，终于打动了对方，并决定在青创基地注册成立重庆思鹿国际旅行社有限公司（以下简称思鹿国际旅行社）。今年6月，思鹿国际旅行社正式入驻青创基地，填补了大渡口无高端国际旅行社的空白。

为了让游客引得来、住得好。青创基地又积极搭建沟通平台，让思鹿国际旅行社与该区内酒店面对面沟通。“多方洽谈后，旅行社已经和区内的重庆渝都花园酒店、普润斯酒店等9家酒店签订长期合作协议，每年旅行社将引来至少1.5万名游客住宿。”陈宇说。

“今年上半年，通过优化服务，搭建融资、合作平台等，青创基地已经孵化了182家企业，注册资金超10亿元。”青创基地负责人张腊梅说，今年还有望培育5家规上企业，3家科技型企业，2家高新技术企业，为全区经济发展注入新动能。

綦江

茶园铺上智能喷淋系统 点点手机就能精准灌溉

□ 綦江日报记者 唐斌皓 钟鉴冉

盛夏七月，正值茶树采收后的生长关键期。7月24日，在綦江区三角镇雾垚茶园绿意盎然的茶垄间，新铺设的喷淋管道正均匀地为茶树喷施水肥，勾勒出科技农业的实景画卷。

“此前茶园经历过两次高温干旱天气，每次都致使数十亩茶树枯死，整个茶园的复壮周期被迫延长，损失巨大。”重庆市雾垚茶叶有限公司总经理宋易说。对于茶园遭遇旱情，三角镇政府紧急调派消防车支援，然而面对500余亩的茶山，支援行动虽解燃眉之急，却难以解决根本问题。

为彻底扭转被动抗旱的局面，2024年，雾垚茶园在三角镇乡村振兴奖补资金的支持下，投资63万元启动了“水肥一体化智能喷淋系统”建设。有了这套系统，管理人员就可以根据需要，随时在手机上“一键启动”已覆盖区域的浇水或施肥作业，告别了过去需要大量工人田间奔波的繁琐操作，大幅提升了管理的便捷性。现在，智能喷淋系统已成功覆盖230亩核心区域，每4个喷头即可精准覆盖一亩茶地。

今年，该公司再度投入10余万元，引入了两台先进农用无人机应用于茶园施肥，以往依靠15名工人耗时4天才能完成的繁重任务，如今仅需1名飞手和1名协作人员，一天半即可高效、精准地完成，不仅大幅节约了人力成本，更显著提升了作业效率和均匀度。

“茶园剩余区域的‘水肥一体化智能喷淋系统’铺设工作计划今年年底前完成，为茶树构建起稳定可靠的‘生命线’。”重庆市雾垚茶叶有限公司董事长简丹表示，未来，公司将持续探索、引入适用的农业科技，提升茶园的抗风险能力和整体效益。

29个工会驿站为户外劳动者构筑“温馨小家”

□ 铜梁报记者 濮加红

工会驿站，不仅是劳动者的避风港，更是一座城市的文明地标。日前，在位于铜梁人民公园中心区域的工会驿站里，环卫工人和外卖小哥正在喝水纳凉。

据了解，该工会驿站里配备了冰箱、空调、微波炉、饮水机、医药箱、储物柜等设施，能够最大程度满足城区各行业、各领域户外劳动者的应急需求。

“我们工作累了的时候，可以进来歇歇脚、乘乘凉，觉得很开心。”环卫工人张英说。

“这段时间，下午太阳大的时候，我们可以在驿站吹一会儿空调，休息一下再去工作，感觉比较放松。”外卖小哥周双金说。

值得一提的是，位于铜梁万达广场的工会驿站，不仅具有普通驿站的功能，还开辟了自助求职区。市民朋友可以通过智慧求职终端设备和铜梁区就业政策宣传栏，匹配适合自己的工作岗位。

“在这里不仅可以休息，还可以找工作。”市民杨露说，都是铜梁本地企业的招聘信息，很符合她的要求。

“目前，铜梁已建成投用29个工会驿站，覆盖城区核心地段及重点镇街，年均服务劳动者超3万人次。”铜梁区总工会职工服务中心主任陈民玲说，今年，他们将对10个工会驿站进行提档升级，并计划再新建5个工会驿站，让工会“娘家人”的温暖惠及每一位劳动者。