

潼南：小小柠檬果 推动大发展

蜜雪冰城打造柠檬共富产业链

□ 潼南报记者 徐鸣鸣

在2024中国(潼南)柠檬产业高质量发展大会上,蜜雪冰城发起了“支持柠檬产业高质量发展公益项目”——计划首批投入500万元支持乡村振兴。

近日,记者走访了蜜雪冰城位于潼南的果园与工厂。“拼多多价”4块钱一杯的柠檬水背后,是蜜雪冰城在当地农业的深耕和工业自动化技术的提升。在工厂里,每个柠檬在分批装箱前都会被拍出40张照片分辨果皮和果质、拥有自己的“身份证”。同时不少回乡创业的“新农人”正在与蜜雪冰城的合作中成为“农学家”,用更科学高效的方法种植。

订单式农业保障农户收益

田间地头,一批果农穿着蜜雪冰城特制的采摘服装进行采摘工作。服装呈背带式,只见果农采摘完后,把衣服底下的扣子解开,就能很方便地将果子倒入筐中。一位正在采摘的阿姨告诉记者,柠檬收获季时自己早上8点就开始过来摘果子,每个月又多了一份收入。

摘柠檬也有讲究。“我们以前摘柠檬都是‘一刀切’,不管大果小果都一下子全摘了。后来雪王农业和我们合作收购我们的柠檬之后,就教我们分批次采摘。先摘符合雪王农业收购标准的A级果,让小果在树上继续长,长到符合标准了再摘。”已经种了10年柠檬的向军说。

今年是向军和雪王农业合作的第四年,第一年雪王农业来采购时,不少人都觉得这个新来的公司“要求多”,“摘柠檬嘛,摘下来不就好了,还要分批。”但真合作了就会发现:“那还是分批摘好。不分批的那些小果子不符合雪王的标准,卖给别人又不如雪王给的

价格,这边又高又公道。我们都想把柠檬卖给他们嘛,那就按标准摘,最后一算,这样下来总产量能提升5%—10%,收益也能提升3%—5%。”

老向说,和雪王农业合作是个好事情。标准透明、价格公开、回款也快,而且现在雪王农业在推广“订单式农业”。这也是鲜果采购员小文和他的同事们除了采摘季忙收购,其他时间也大多都在走访果园的原因之一。他们要时常去果园里评估柠檬生长情况,根据农时提醒果农施肥、套袋,还要综合去年的柠檬价格和今年的收成情况按照雪王农业的评级标准定价,再跟果农们签订收购合同。

“价格是高于其他收购商的,而且我们还签了保底收购协议,要是市场价高就按市场价收购我们的柠檬,要是哪年行情不好市场价比保底价低,雪王就按照保底价收购。他们把价格定在那里,我们的收益更大了,种柠檬也不愁销路了。这4年,我园子里的柠檬基本上都是卖给雪王农业了。”老向说,“希望雪王农业发展越来越好,我们种的柠檬和种植收益也会越来越好。”

科学种植助力新农人发展新农业

自2013年作为第一款使用新鲜水果制作的产品推出以来,冰鲜柠檬水就一直是蜜雪冰城的畅销常青款产品,仅2023年一年就售出了超10亿杯。而这10亿杯冰鲜柠檬水使用的大部分柠檬就来自潼南。

柠檬是世界柠檬三大产地之一,蜜雪冰城在这里自建柠檬基地,还在这里成立雪王农业有限公司,实现产销一体化,助力当地柠檬产业向智慧农业、订单农业、数字农业方向发展。柠檬特色产业也为年轻人回到家乡创业提供了足够的信心,为“谁来种地”提供了解题思路。

2017年,安岳人李智看到了柠檬产业的前景,在市场驱动和政策号召下,把目光投向了毗邻的潼南,依靠小小柠檬果开始创业。但柠檬种植属于周期长、投资大的农业,在管理上也面临很多难题。李智逐步摸索柠檬种植门道,钻研柠檬种植技术管理、销售渠道、工厂运营、引入新的生产技术和设备,一头扎进了柠檬产业。

但因为缺乏统一的收购标准,柠檬鲜果市场价格不稳定的问题,李智仍然会面临柠檬卖不上价,甚至卖出价低于种植成本的问题。后来,李智和来到潼南的雪王农业建立了合作,他的柠檬事业也越做越大。

现在李智还同时负责着潼南柏梓镇的柠檬加工厂。每年十月柠檬采摘季,工厂里最多时有500位当地村民同时进行柠檬拆袋、装箱等工作。今年,工厂里还增加了新的自动化生产线。“现在我们新购入的这条生产线,能够承接蜜雪冰城的一些柠檬分选等前处理工作,拓展了我们的业务范围,增加营收,而且也增加了就业岗位。”李智介绍说。

全力支持柠檬产业高质量发展

在农业科技飞速进步和乡村振兴战略深入实施背景下,潼南柠檬产业作为地方特色优势产业,正承载着推动农业现代化、促进农民增收、实现乡村振兴的重要使命。去年,在2023中国·潼南柠檬产业发展大会上,潼南区提出了未来要大力实施的潼南柠檬优品工程、智慧工程、强链工程、品牌工程、畅销工程、共富工程“六大工程”,旨在加速打造“中国柠檬第一品牌”。

“雪王农业”深入潼南柠檬主产区,经过调研,发现潼南柠檬产业基础扎实,但在农机配备、保鲜技术、人才培养等方面仍有提升空间。以李智的果园为例,要想让柠檬在生长

过程中“吃得好”“喝得饱”,就必须进行水肥一体化、无人机喷洒等方面的农资装备改造,需要投入大量资金。此外,随着种植规模的扩大和精细化管理的推进,懂种植、有技术的产业人才越来越成为掣肘柠檬产业高质量发展的重要原因。

记者了解到,蜜雪冰城为此在今年10月发起“支持柠檬产业高质量发展公益项目”,该项目计划首批投入500万元,将与国内一流的农业院校合作,支持柠檬科技创新和科研成果转化,开展柠檬良种培育、保鲜技术研究、产业人才培养等工作,着力解决共性问题;除此之外,雪王农业将持续支持潼南柠檬产业高质量发展和品牌建设,开展专业培训、柠檬基地农机装备升级和智慧管理,提升柠檬种植大户技术水平、培育新农人,深度参与乡村产业振兴。

具体来说,项目将联合大型农资装备提供商,以规模优势降低农资配备成本,联合专业院校开展保鲜技术研究,拉长柠檬的储存周期,提高柠檬产业的生产效率和产品品质;在人才方面,通过“柠檬种植者支持中心”,提供种植技术课堂,同时搭建“孵化+培训+应用”转化的机制,培养一批懂技术、会管理的职业化柠檬产业人才;在组织方面,将加强合作社建设,提高农民的组织化程度;在环保方面,将推广水肥一体化等环保技术,促进柠檬产业的绿色发展。

这一项目方案的实施,将为当地柠檬产业的发展注入新的动力。它不仅有助于提升潼南柠檬的国际市场竞争力,更将带动农民增收,推动柠檬产业实现可持续发展。

小小的柠檬,还有大可为。



大渡口：“义渡优质贷”为16家企业授信9720万元

□ 大渡口报记者 廖雅尘

“‘知识产权+金融’的方式,不仅降低了公司的融资成本,还盘活了知识产权资产,让‘知本’变‘资本’、‘知产’变‘红利’,以全新的路径方法提升了专利商业价值,为企业创新发展注入了强劲动力。”近日,中冶建工集团有限公司(简称中冶建工)相关负责人对大渡口区推出的“义渡优质贷”赞不绝口。

作为一家集投资与建设于一身的综合性企业集团,同时也是国家高新技术企业的佼佼者,2024年8月21日,在大渡口区市场监管局的精心指导下,中冶建工凭借10项专利的质押,成功从农业银行获得了高达2000万元的“义渡优质贷”贷款,并额外享受了政府的补贴与优惠政策,助力企业进一步创新发展。

同样,这一创新融资模式也赢得了重庆井谷元食品科技有限公司(简称“井谷元”)的

赞赏。作为大渡口率先引入的智能化、自动化重庆小面生产企业,井谷元在发展过程中曾面临资金需求的挑战。大渡口区市场监管局工作人员了解到需求后,迅速与重庆三峡银行取得联系,上门解读“义渡优质贷”政策,最终帮助井谷元凭借2项专利成功获得200万元的授信额度。这也是重庆市首家重庆小面企业以“以质为信”,获得首笔“义渡优质贷”贷款。

“相较于其他融资产品,‘义渡优质贷’不但额度高,其贷款成本也更为亲民,真正实现了降本增效。”井谷元相关负责人表示,这笔资金将被精准投入到生产技术升级、管理流程优化等关键环节,为企业的长远发展奠定了坚实基础。

中冶建工与井谷元的成功案例,仅仅是大渡口一个“义渡优质贷”金融产品精准服务企业的一个生动写照。

为破解企业在加强技术研发、标准创新、

质量提升和品牌创建中的融资难题,2024年8月,大渡口区市场监管局、区金融发展中心联合印发《“义渡优质贷”业务实施方案》,创新推出了“义渡优质贷”。

据介绍,“义渡优质贷”是“以质为信”,为具有质量能力、质量管理、质量品牌等质量信誉要素的企业提供融资授信的一种金融产品,是“质量+金融”协同助力企业质量标准品牌等“软实力”转化为贷款授信“硬实惠”的创新举措,也是大渡口区全面落实质量强国建设纲要、质量强市建设决策部署的有力措施。

“义渡优质贷”融资对象涵盖各级政府质量奖获奖企业、品牌企业,参与制定国际、国家、行业标准企业,通过质量认证、绿色产品等认证企业,认定为首台套、国家级专精特新“小巨人”,全面推行首席质量官制度等优质企业和经区金融发展中心认定审核的符合“诚信贷”规定的中小微企业。

目前,全区拥有5家政府质量奖企业,专精特新企业86家,国家级知识产权优势企业11家,市级知识产权优势企业18家,万人发明专利拥有量29.91件,有效发明专利1308件。

为推动“义渡优质贷”在全区全面开花,大渡口区市场监管局与重庆三峡银行、农村商业银行、工商银行、重庆银行等8家银行机构通力合作,创新“质量+金融”服务模式,指导银行面向取得质量明显成效的企业,为其提供利率优惠、优先受理审批放款等专属服务。同时,开展精准有效的宣传推介,走访企业了解融资需求,向银行推送质量融资增信要素企业名单,有效搭建“银企对接”平台,实现了银企“双向奔赴”。

据介绍,“义渡优质贷”实施以来,各银行已累计与16家企业签署合同,累计授信9720万元,有效帮助企业缓解资金压力并转化高质量发展。



万州 夏秋茶走出国门

日前,记者走进位于万州太安镇的茶乡生产车间,只见工人们正忙着制作秋茶。“2024年我们的茶叶已经出口三车到欧盟市场了,这是最后一批茶叶,有30吨左右,我们准备加工成末茶出口。”茶园负责人谭坤林介绍。

万州地处重庆市东北部,是茶叶发展的优势区域之一。据了解,全区现有茶园6.6万亩,其中投产茶园5.3万亩。多年来,茶园大都只做春季名优茶,夏秋茶的产量虽高,但却一直被当成“废叶”修剪,产值不高。近年来,万州充分利用丘陵山地的茶园,以生态环境好、茶园无污染的资源优势,打造绿色有机茶园,专注于夏秋茶出口,力争转型升级,延长产业链。

作为万州区首家生产出口茶的企业,重庆玖凤旅游开发有限公司从2016年开始与湖南省茶业集团合作,通过茶园推广“病虫害绿色防控”和“有机肥量替代”技术,2019年正式获得欧盟、美国有机产品认证证书,截至目前,绿茶出口量超过3000吨。

“我们出口的主要是夏秋茶。如果每年只采一季春茶的话,每亩产值也就1万元左右,加上夏秋茶则可达2.8万元以上。”谭坤林说,如今通过发展夏秋茶,一年可采收茶叶4到5次,茶叶生产时节从每年4月一直延续至11月。

在重庆玖凤旅游开发有限公司的带动下,重庆市渝鸟林业有限公司、渝云峡川生态农业开发有限公司、硕伦农业有限公司等茶企也先后与湖南省茶业集团签订出口茶生产订单,年生产出口绿茶、白茶400多吨,乌龙茶等其他茶类100多吨,进一步提高了万州夏秋茶综合利用效率。

对于茶农而言,夏秋茶的采摘又让他们多了一条增收途径。2024年,万州区经济作物发展中心依托重庆玖悦农业科技有限公司在孙家镇天宝村开展茶叶高效生产技术试验示范,由企业在春茶结束后统一购买、发放复合肥给天宝村茶农,指导茶农施肥、修剪,提高夏秋茶管护效率。并与当地茶农签订鲜叶采收订单协议。通过“茶叶企业+茶农+基地”联农带农方式,带动孙家镇茶农多采夏秋茶。

“2024年,企业累计收购天宝村及周边茶农夏秋茶鲜叶超过20吨,比2023年增加230%以上。”孙家镇党委书记孙定国介绍,孙家镇春茶的产值每亩大概3000元,如果加上夏秋茶的采收加工,全镇一年的茶叶亩产值可以达到一万元左右。曾无人问津的“废叶”摇身一变成为出口创汇的“香饽饽”,既充分提高茶资源利用率,也带动了茶企茶农再增收。

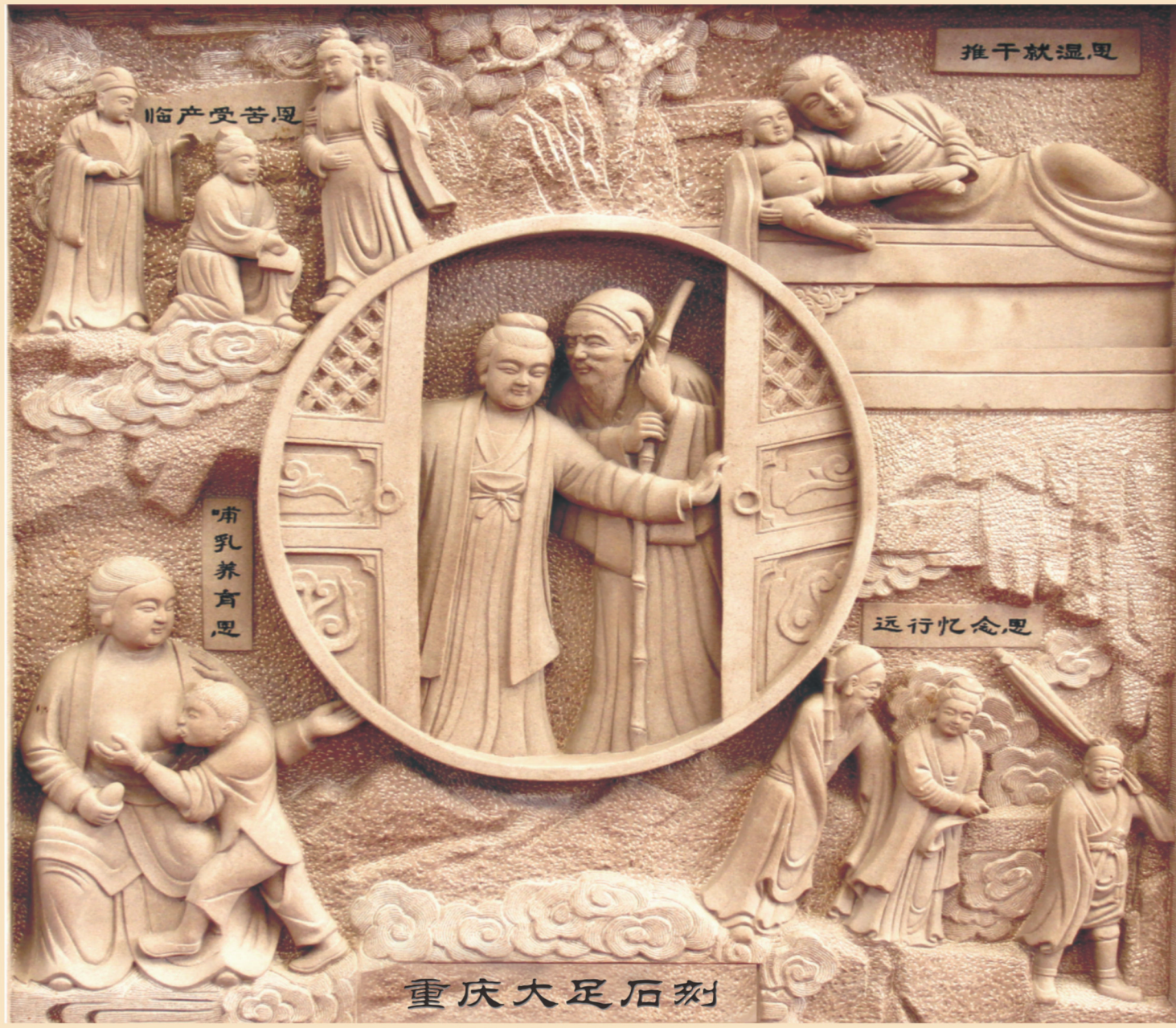
据万州时报

綦江 乡间“五线谱”



近日,綦江区赶水镇石房村,晾晒的萝卜干与农田相衬,描绘出一幅乡间“五线谱”。据悉,今年赶水镇围绕种源端、种植端、加工端、营销端、品牌端全产业链发力,萝卜种植面积达到1.5万亩,并推出12款草茼萝卜系列制品,全年草茼萝卜综合产值首次突破1亿元,户增收2000元以上。

綦江日报记者 陈星宇 摄



父母恩重 家国情深

重庆大足石刻