



铜梁造“预制房”出口乌干达

□ 重庆日报记者 陈维灯

2月18日,在铜梁区虎峰镇的中莱箱业模块化集成房屋西南生产基地,10套集成房屋的结构构件被装入两个标准货柜,将出口至非洲国家乌干达。

模块化集成房屋简称“预制房”。中莱箱业西南生产基地是西南地区最大的模块化集成房屋生产基地,于2022年正式投产,目前年产量达3千套,年产值1.5亿元。

“前不久,我们的‘预制房’首次出口到加拿大和澳大利亚。”中莱箱业模块化集成房屋重庆有限公司销售经理吴显灿介绍,这种“预制房”的应用领域非常广泛,工地上的临时建筑,景区、露营基地的各式房屋,城市里各种市政设施等都有它们的身影,还有不少市民定制集成房屋用于自住。

记者在该生产基地看到几十个成型的“小楼房”“公共卫生间”“小卖部”。吴显灿介绍,这种装配式建筑所用的结构构件由该基地制造,随后运到目的地,“工人只需在现场进行精细化拼装,就能组合完成一栋完整的建筑。”

虽然组装过程看起来像搭积木,但集成房屋的科技含量并不低。吴显灿说,公司集成房屋使用的加厚镀锌钢卷和防火棉工艺在业内处于领先水平,不仅能实现A级防火,抗震等级也达到八级。经过出口贸易公司的现场检测,其产品保温性能、防火性能、水电材料标准等各方面均达到出口要求。

如今,该公司的海外订单越来越多,为此公司专门成立外贸部,目前正在洽谈一笔海外订单,签约后将出口7万套“预制房”到中东地区。

璧山重大招商引资项目集中签约开工

□ 重庆日报记者 刘翰书

2月19日,璧山区举行2024年首场重大招商引资项目集中签约开工活动,共涉及69个项目、总投资478.2亿元,其中签约项目46个、总投资385.2亿元,开工项目23个、总投资93亿元。

本次集中签约、开工的69个项目涉及智能网联新能源汽车、新一代电子信息制造业、智能装备及智能制造、食品及农产品加工、数字经济等产业。这批项目的签约和开工,将有助于该区智能网联新能源汽车产业集群加速成型,电子信息产业提质、智能装备产业升级,将加速培育发展“硬实力”,加快形成新质生产力,为璧山区经济社会发展注入强劲动力。

比如,华特动力(中国)有限公司将在璧山投资56亿元,打造甲醇重整氢燃料电池及核心零部件生产、整车适配研发制造、职业教育等全产业链生态基地,助力重庆抢占氢能产业新赛道;新签约的氢碳纳米新水项目,将建设农业、环保、大健康领域装备生产基地,基于纳米技术,实现从装备生产到高分子系列饮品的全产业过程;开工建设的中核粒子BNCT核医疗项目,则致力于打造西南地区首家高端BNCT装备生产中心、肿瘤核医学治疗技术研究院及高端BNCT核医学诊疗示范中心。

据介绍,璧山区将进一步优化营商环境,强化要素保障,用好“企业之家”“八大资金池”“审批代办专员”等平台机制,千方百计为企业发展、项目建设创造最优越环境、提供最优优质服务,全力推动项目早建成、早投产、早见效。

合川聚居区91户村民喜提“红本本”

□ 渝北时报记者 周新宇

“从前两天接到通知说产权证办下来,到今天正式颁证,这几天我开心得都睡不着。”近日,渝北区木耳镇金刚村村民周志兰在该村不动产权证书颁证仪式上激动地说道。

据了解,金刚村香草园聚居区已建成入住好几年,但由于集中办证流程繁杂,加之工作人员变动频繁,导致香草园聚居区村民办证问题成为“老大难”。

去年,该镇规建办了解到这一问题后,将其上报至“年度必办民生实事”项目之中,把群众忧心事放在最显眼的位置,集中火力破解这一难题。在大半年的时间里,通过“积极探索、分类推进、抓稳重点、上下联动”四步走,终于将新村共计91户村民的房屋不动产权证办下来。

近日,不动产权证书颁发活动在金刚村村委会拉开帷幕。此次活动不仅给了村民满满的仪式感,同时还邀请区、镇两级业务骨干为大家对农房选址、建设要求、农房办证须知、耕地保护等与村民直接利益相关的政策进行解读,让活动的小场地发挥了大民生的作用。

活动结束后,拿到不动产权证的村民蒋永国开心地说:“别看就这小小的‘红本本’,有了它房子才有了‘身份证’,我们老百姓的心呐,才能踏实。”

巴南和美乡村春意浓



2月19日,巴南区二圣镇云林天乡景区300余亩油菜花迎春绽放,美人梅点缀其中,与湖水、草坪、民居相互映衬,构成一幅美丽的乡村春日画卷。
美丽的田园春色吸引了众多游客前来拍照、旅游,花经济也带动了当地村民发展农旅产业,实现稳定增收,促进乡村振兴。
巴南日报记者 李攀 彭怡 文

开座谈会把话筒递给老板 垫江这样抓“返乡商机”

□ 华龙网记者 陈攀 陈柔洁

“我是从垫江农村走出去的,无论走多远,家乡才是最坚实的港湾,回乡发展我盼望了好多年。”这句话,道出常年漂泊在外的游子心声,随后,现场爆发热烈掌声。

把话筒递给老乡,日前,在2024年垫江籍返乡成功人士(工商界)代表新春座谈会上,六十余位返乡人士与垫江县委、县政府领导面对面交流,这场座谈会,让人感到亲切又温暖,不仅让他们吃下了“定心丸”,更注入了发展的“强心剂”。

垫江县委书记毛平诚意喊话,用“引资、引智、引技,为家乡带来更多好项目大项目”寄语返乡成功人士。以家乡为新的起点,许多垫江人由此打开了从没想过的蓝图,有的老乡决定留在垫江发展,有的则表示要在垫江开启第二次创业。

让我们透过垫江节后“新春第一会”,看垫江如何以乡情凝聚发展,抢抓新一轮“返乡商机”。

聚乡情 一个垫商就是一个“形象大使”

垫江籍返乡成功人士座谈会,顾名思义,就是垫江在外游子的归来相聚,家乡亲人的再次重逢,目的就是为垫江发展,返乡商机也从这些“归雁”中诞生。

过去,30万垫江人“孔雀东南飞”,离开家乡到异乡拼搏;如今,他们中的许多人正“梧桐家乡种”,重新扎根这里。

“生在垫江长在垫江,出去创业多年,但最终是要回家的,所以,我们要有一个责任,

一个使命感。”和垫江县委、县政府领导面对面交流,返乡人士说了不少心里话,吴登刚对家乡营商环境的变化感受颇深。

一场座谈会,汇聚了五湖四海的垫江籍返乡成功人士和外地垫江商会代表六十余人,气氛在大家畅所欲言的讨论中逐渐升温。云南,是吴登刚开启事业第一站的地方,32年的打拼奋斗,他从一名砖匠成为云南耀兴集团董事长,专门从事房地产、建筑施工、物业管理、水电开发、金融业、农业、旅游开发等,近三年来,集团营业收入15亿元。

垫江,则是他开辟事业的第二战场。在永安镇,年产80万吨矿泉水生产项目就落址于此,预计年产值超3亿元,这让垫江从此有了自己的矿泉水。

对于垫江来讲,他乡拼搏的垫江人是一笔宝贵的财富,他们凭借在外拼搏而积累的见识、经验、技术、资金、渠道,在家乡播种和耕耘新的憧憬。去年,垫江招商引资量质齐升,“垫商回归”项目60个、增长172.7%,其中,“四上企业”14家、协议引资26.4亿元。

可以说,抓住“归雁”返乡,让垫江城市发展有了新的机遇,成为壮大全县经济、转变发展方式的有力支撑点。

谋发展 一个商会就是一座“合作桥梁”

抓“返乡商机”,垫江商会起着牵线搭桥的作用。

座谈会上,垫江县明月办由此抛出十大重点项目,涉及康养旅游、休闲度假、研学体验、现代农业等方向,总投资近8亿元,均是

市场认可、成熟度高、极具发展前景和投资收益的优质项目。

“我们县委、县政府和各级领导给回垫江创业者们的优惠政策,很实在、很真诚,所以我们将持续发挥商会桥梁纽带作用,团结大家回乡发展。”垫江发展的许多数据中,返乡人余海龙很善于捕捉机遇,也不吝啬将好消息分享给更多人。

作为温州麻辣鱼都餐饮服务有限公司董事长,他的另一个身份是重庆市垫江县总商会温州商会会长。去年,通过余海龙的牵线搭桥,他多次带着垫籍温州企业家回乡考察、寻找投资项目,促成了旭腾阀门集团、华都阀门、欣展球体等垫籍在温发展的25家阀门企业落户垫江。

“从签约到建设工厂、招引技术人才,整个过程十分迅速。”旭腾阀门集团有限公司、国扬阀门集团有限公司董事长张洪军说,阀门产业从无到有,垫江政府从始至终给予了极大支持。未来,也将持续反哺家乡,大力助推垫江阀门产业更好发展。

在全国各地,分布着很多像余海龙这样的垫江籍商会会长,以家乡为新的起点,许多垫江人由此打开了从没想过的蓝图,投资垫江的老乡越来越多。2023年,垫江引进垫商回归企业达到58家、同比增长163.6%,引进亿元级项目就有23个,更多在外创业成功的老乡朋友选择返乡创业、回报家乡。

话未来 一场交流就是一次“双向奔赴”

一场座谈会,实际上也是垫江开展“逐梦他



万州精密铜管制造基地生产汽车配件忙

2月18日,万州经开区高峰园,重庆平湖金龙精密铜管有限公司的全自动化生产线上,一片繁忙景象。

此条生产线是不久前新建成投用的,24台智能装备正马力全开,抓紧生产新能源汽车使用的铜扁线,年产量预计超5万吨。

在高峰园,平湖金龙投资13.8亿元建设的年产8万吨精密铜管项目布局多条生产线,使万州成为西南地区规模最大、技术最先进的精密铜管研发、制造基地。
重庆日报特约摄影 冉孟军

□ 九龙报记者 廖婉廷

近日,在九龙坡区图书馆外的露台上多了两间“爱阅小屋”,民主村也新增了一间“非遗小店”,三间小屋的外形透露出一些熟悉的感觉,它们是由什么改造而来的呢? 据了解,三间小屋均是由核酸检测亭改造而成,通过改造再利用,三间核酸检测亭变成新型文化空间,为市民提供自习服务以及非遗科普场所。

记者了解到,去年,商务部等13部门办公厅(室)印发《全面推进城市一刻钟便民生活圈建设三年行动计划(2023—2025)》,其中提出,充分利用周边空置或过剩的旧厂房、仓

库,以及闲置土地和违法建筑拆后空地等,通过调整或兼容土地用途,改建一批贴近居民生活、综合服务型的社区商业中心、邻里中心等便民服务设施。支持把闲置核酸检测亭改为便民服务点,规范提供生活服务。此次“爱阅小屋”“非遗小店”是落实《全面推进城市一刻钟便民生活圈建设三年行动计划(2023—2025)》文件精神,把闲置核酸检测亭改为便民服务点,规范提供生活服务。

据介绍,2023年8月,由九龙坡区文化旅

九龙坡:核酸检测亭“变身”新型文化空间

游委出面协调九龙坡区卫健委、区图书馆、巴人博物馆,将核酸采样工作站改造为新型公共文化空间。其中,“爱阅小屋”项目通过对原核酸检测亭的内外样貌改造,装配智能化的管理及设施设备,打造出的便捷式、标志性的文化空间,为市民朋友提供自习服务,每日开放时间为8:00—21:00,只需扫描身份证,并进行核检即可进入;“爱阅小屋”现摆放在九龙坡区图书馆外观景平台,整个设计以白色为主、原木风门窗,与图书馆周边搭配协调。

电商发力,丰都75%的麻辣鸡通过线上销售,年销售额超4亿元——

“小鸡块”网上走红做成了“大产业”



源源食品的生产车间内,工作人员正在通过直播推销产品。

□ 重庆日报记者 周传勇 文/图

“销售旺季,我们日线上销售额达7万元,每年要消耗超10万只鸡。”2月19日,丰都县源源食品有限公司生产车间内,公司总经理潘方容指着正直播卖麻辣鸡的员工告诉记者,丰都每年大约75%的麻辣鸡都是线上销售,年原料鸡缺口约200万只。

丰都县商务委相关负责人介绍,近年来,丰都着力打造县级电商公共服务中心、丰都

县麻辣鸡产业园(麻辣鸡网销孵化中心)等,累计培育农村电商相关人员超一万人次,从事麻辣鸡直接生产销售人员超3000人,27家企业获得食品生产许可证,全县麻辣鸡线上年销售额超4亿元,电商正在加速助推把“小鸡块”做成“大产业”。

“你有新的买家进店咨询,请及时回复。”2月19日下午,在接受记者采访的近30分钟时间里,重庆雨桐食品有限公司总经理蔡文华的手机便收到了5次直播平台发来的提醒。

“自从开拓了直播业务,每天都有大量线上订单要处理。”蔡文华说,如今公司的麻辣鸡不仅在市内销售,还畅销全国,这在以前完全不敢想。

2019年,蔡文华建起家庭作坊生产麻辣鸡,产品主要通过微信向熟人销售,销售局限于市内,每年销售额不到200万元。

“2021年,县里鼓励大家积极发展电商,并对发展电商的企业按照不高于投入的40%进行补助,正好是我需要的。”蔡文华说,电商直播低成本、低门槛,是开拓市场的一条捷径,但想在抖音上销售还需要办理食品生产许可证。办证最重要的一个条件就是要具备

一定的生产规模。因此,建新厂提产能迫在眉睫。

“电商发展助推许多中小微企业完成了资本积累,想进一步发展就需要更加完善的基础配套。”丰都县商务委相关负责人说,2021年,丰都县麻辣鸡产业园应运而生,为企业发展创造空间。

2022年,丰都县麻辣鸡产业园一期建成投用,蔡文华租用570平方米的厂房打造专业化生产车间,并组建了一支直播团队,线上推销麻辣鸡。“2023年公司销售额超700万元,其中90%都是通过线上销售。”蔡文华说,麻辣鸡也从“销全市”变为“销全国”。

“县内麻辣鸡市场基本饱和,内卷在所难免,直播正在打破这一局面。”丰都县商务委相关负责人说,近年来,丰都新建了麻辣鸡产业孵化中心,帮助企业孵化并运营电商直播账号,针对性开展电商人才培训;支持麻辣鸡产业协会制作宣传视频,在抖音、淘宝、江北机场、火车站、高速路口等线上线下平台播放,助推麻辣鸡走出家乡。

麻辣鸡产业是丰都生产主体、经营门店、从业人员最多的产业,但大多规模较小,分布散,全县30个镇乡街均有数量不等的麻辣鸡

乡 回报垫江”又一个实际行动和真诚号召。

正如垫江县委书记毛平所言,今日之垫江,发展大势更加向好,发展政策更加充足,发展基础更加完善,发展环境更加优化。

和老乡们交流时,毛平滔滔不绝分享了许多亮点,其中,地区生产总值跑出6.9%的加速度,让大家看到家乡美好的未来。

“大家踊跃发言,积极探讨垫江高质量发展的更多可能性,剖析问题、提出建议,反响很热烈。”垫江县招商局有关负责人告诉华龙网记者。这场开在龙年开工第一天的座谈会,让参会返乡人士的心暖洋洋、热乎乎的,是一场政企共话未来的“双向奔赴”。

一方面,垫江县委、县政府主要领导与他们面对面,亲切交谈并听取意见建议,让返乡人士对垫江未来发展有了更清晰的认知。另一方面,通过垫江县高新区(工业园区)管委会、县东部新区管委会、县明月山乡村振兴示范带建设指挥部办公室、县交通运输局建设指挥部办公室分别介绍“四大工程”相关情况和深入讨论,让大家真切体会到垫江县委、县政府对在外垫江人士的关心,以及对家乡人才的重视。

总之,通过一场座谈会,不仅向返乡人士展示了垫江近年来的发展成就,也释放了垫江广泛招引在外人士返乡创业的信号。尤其,在座谈会上听到垫江县委、县政府要为返乡人士回垫投资创业提供更好环境、更优服务和更实保障,当好服务企业的“垫小二”的表态后,大家回乡发展的念头更强烈了、决心更坚定了。

