

村集体从负债累累到年收入50多万元 一个脱贫村的“强村富民”探索

□ 重庆日报记者 颜安

7月11日，记者在垫江县曹回镇采访，一块关于村集体2022年收入的展板引人注目——曾是该镇唯一的市级贫困村徐白村名列榜首，村集体收入有50多万元。要知道在两三年前，徐白村还是村集体收入打“白板”的空壳村，在更早时甚至一度负债30多万元。变化是如何产生的？记者就此进行了调查。

举全村之力修通一条硬化路

看到这块展板，徐白村党支部书记、村委会主任邓祖保十分欣慰。

今年41岁的他，从2009年起担任徐白村的村主任，两年前换届时被选为村党支部书记。村里的发展，他历历在目，深有感触。

徐白村的地理位置很特殊：一方面，它是曹回镇最靠近垫江县城的地方，直线距离仅有3.8公里；另一方面，它又地处桂溪、新民、长龙三乡镇交界处，交通并不方便。

为何靠近城区却发展缓慢，甚至曾是该镇唯一的市级贫困村？徐白村第一书记田勤思有自己的理解：“它虽然靠近县城，但前些年县城的辐射范围并没有这么广，所以它‘沾不到光’。与此同时，它又离镇政府最远，因此镇上的资源也很难顾到它。”

交通，成了当时徐白村的最大软肋。邓祖保坦言，把年历往前翻10年，村上没有一条沥青路，出村入村只有一条土路，到2014年才“白改黑”。

道路不通，心路自然不通。徐白村有种植芍药的历史，村里的百草坡、百草水库，相传还与神农尝百草的神话传说有关。“但村里只晓得芍药是药用植物，只知道其根管钱却不知道芍药全身都是宝，足见信息之闭塞。”田勤思说。

要打开心路，先要修通道路。2014年，徐白村举全村之力修通了一条硬化路，为此村集体负债30多万元。这笔欠款，直到几年前才付清。

“一花双吃”结束“空壳村”历史

光是修通道路还不行，产业发展还得跟上。

邓祖保上任时，村民嚷嚷着要选新的“领导班子”带头发展产业。村支“两委”一合计：“村里种芍药有基础，先把它发展起来再说！”

不久，全村发展起了上千亩芍药，村民却不乐意了。“为啥，不管钱呀！”村里种植芍药的“老把式”彭克成快人快语。

“一亩地的芍药大概有两三千斤，每斤两三块钱，看起来收入还不错，但这根至少要3年才收一次啊，哪个算都不划算。”彭克成掰着手指头说。

转机发生在2014年。这一年，垫江县文旅部门选送了徐白村的芍药去青岛参加世界园艺博览会，不想一举拿下切花类金奖。“什么，这么好的花，你们居然没卖过？”村里的人跟其他地方的参赛者一交流，才发现自己“暴殄天物”多年：别人发展芍药产业，主要是卖鲜切花，亩产值能轻松破万，而且每年都能够销售。

这打开了邓祖保的思路：全国种植芍药的地方不少，但徐白村的芍药含药量高，成熟期早，又是粉红色，招人喜欢，可以“一花双吃”。说干就干，2019年，村里将芍药产业发展的重心转移至鲜切花上，彭克成是带头人。

“说实话，刚开始也没找对销路，一枝芍药只能卖三四角钱。”彭克成坦言，直到村集体介入后这种情况才有好转。

“我们联系了昆明、成都等地的客商，销路一下子打开了。”徐白村党支部书记杨波话语中满是喜悦。

随着销售变好，村民纷纷扩大种植规模。自2021年以来，村里的芍药鲜切花快速发展，种植面积扩大到2200亩。也是在那一年，徐白村结束了“空壳村”的历史，终于有了第一笔村集体收入。

目标是“中国芍药第一村”

新的问题随之出现。



垫江县曹回镇徐白村芍药花基地。垫江日报记者 龚长浩 摄

以前徐白村解决的是“有没有”的问题，现在则要解决“好不好”的问题。

销售具有马太效应，品质过关，知名度一旦打开，其效应就更明显。眼下徐白村的2200亩芍药一年的产量约100万枝。而市场上对芍药鲜切花的需求量却很大，因此徐白村的产业发展步伐不是快了，而是慢了。

另一方面是销售的问题。目前徐白村的芍药鲜切花没有分级，“直径2厘米和4厘米的卖一个价。”杨波说，这是一种资源的浪费。

此外，还有品种、品牌、利益联结等问题。

面对种种问题，镇村两级一一解决。——种源不够，镇里就从同样发展芍药的山东菏泽引进企业，和村集体联合成立新的公司，由对方提供种苗。同时，与四川农业大学、西南大学团队深度合作培育芍药种苗，破解发展缓慢难题。

——品牌不响，村里已申请了“垫江芍药”地理标志，并注册了“芍源红”品牌，还成立了芍药产业发展协会。

——销售方式传统，今年村里引入了电商平台，网上售价达到了3.9元/支，

从而带动线下售价水涨船高。

——种植规模和利益联结机制方面，以“村集体+农户”的形式，在2021年成立芍源农业开发有限公司，发展芍药种植1000余亩。

邓祖保说，销售100万枝芍药，村集体至少有十几万元收入，再加上承接相应的配套建设工程，以及组织劳务等，构成了村集体收入增长的主要动力。村民收入方面同样如此，可通过鲜切花销售、土地流转、基地务工等增加收入，收入渠道更加多元。

对于未来，徐白村充满信心。曹回镇镇长刘勇分析，中国鲜切花市场比较大，芍药是三四月间鲜切花的主要品种，目前全国仅有山东菏泽、四川中江、河南洛阳以及垫江集中连片种植，整体种植面积仅有11万亩。而要满足市场需求，至少需要种植30万亩芍药，空间相当大。

“我们希望在未来几年将芍药发展到4000亩，目标是‘中国芍药第一村’。”邓祖保说。



两江新区 培育“专精特新”企业 赋能高质量发展

7月16日，在位于两江新区的重庆至信实业集团有限公司，机械手臂在热压车间内作业。

近年来，两江新区通过深化“科创+产业”融合发展、人才扶持、专业服务等方面的激励与支持措施，围绕新能源汽车、软件和信息服务、装备制造、生物医药等领域，培育发展“专精特新”企业。截至目前，两江新区累计有市级“专精特新”企业444家，国家级专精特新“小巨人”企业38家，助力区域经济高质量发展。

新华社记者 储加音 摄



细分清单领域 建立发布机制

南岸为国企抛出融资共赢机会

□ 南岸区记者 舒永兵

5月26日，南岸区面向社会第三次发布了城市机会清单。时隔不到两个月，南岸专门推出针对区级国企的融资机会清单。频频的动作也在告诉我们，南岸，一盘经济高质量运行的“大棋”正运筹帷幄中。

7月12日，在南岸区政银企对接暨融资机会清单发布会上，南岸区开出的机会清单金额超200亿元。从全局性的城市机会清单，到细分领域的国投融资，本次机会清单的发布，是南岸区在金融和国企改革领域双双提质增效的有力例证。

开局 建设西部金融中心新高地

南岸是一个自带“金融属性”的地区。一百多年前的清朝光绪年间，铜元的铸造机构就设在现在的南岸，广为人知地名“铜元局”便由此而来。1891年，南岸成为重庆开埠之地，汇集了立德乐洋行、安达森洋行、新华信托等众多金融机构。

时代巨变，金融机构承载的使命未变，那就是更好地为地区经济发展服务。2021年，我市明确了长嘉汇作为西部金融中心核心区的发展定位。当前，南岸区正深入贯彻落实市委“一号工程”，抢抓成渝地区双城经济圈和西部金融中心

建设历史机遇，高标准打造长嘉汇金融中心，建设西部金融中心新高地。

近两年来，南岸区金融发展势头持续向好。随着长嘉汇金融中心的持续建设，南岸区积极推进绿色金融改革创新核心区建设，大力发展普惠金融，建立了中小微企业信贷风险补偿机制。与此同时，南岸区加强金融人才培育，评选出首批“江南菁英”现代金融人才49名，并优化载体供给，为优质金融机构入驻提供良好条件。

目前，长嘉汇金融中心已集聚各类金融机构115家，蚂蚁消费金融总部、重庆石油天然气交易中心、工商银行重庆分行、百融云创等一批重点机构发展势头良好。截至6月末，银行业机构本外币存款余额同比增长35.57%；金融业GDP占比不断提升，超过12%。

这些成绩，也是让众多金融机构坚定“看多”南岸、提升合作预期的有力底气。

破局 国企改革三年行动全面完成

此次国投融资机会清单的发布，也是南岸区国企改革三年行动全面完成，各区级国企以融资需求方身份进行的首次集中亮相。

国企改革的目的，是进一步理顺政企关系，更好地发挥市场对配置资源的

决定性作用，进一步化解历史遗留问题，实现国有企业高质量发展。三年来，根据全国、全市的国企改革要求，南岸区制定了《南岸区重庆经开区国企改革行动方案》，结合全区实际列出了12大项、53条改革任务。南岸区国资委成立了国企改革专项小组，对标对表将53条改革任务细化分解成90个任务项目，逐一落实责任单位和完成时限。在南岸区委、区政府强有力的领导下，南岸区国企改革三年行动遵循市场经济和国企改革规律，已经全面完成。

据了解，通过此次改革，全区国企数量由48家减少至20家左右，直管国企由8家整合为4家，管理层级由3级下降到2级，股权层级由4级下降到3级，最终形成了“2+1+1”的国企顶层架构。其中“2”是南岸区城建集团和江南新城集团两个集团国企，“1+1”则是以重马公司为主体的文旅集团，以及发挥好国企运行、国企信用“防护墙”作用的云开实业公司。

目前，南岸区国资改革正处于最后的优化布局和整合重组时期，各项工作正扎实稳步推进。

布局 建立国投融资机会清单 发布机制

此前，南岸区、重庆经开区已经面向

社会发布过三次城市机会清单。有了以往的经验，南岸区此次不但将发布主体聚焦到区级国企，还建立了一套适合政银企协同有效合作的国投融资机会清单发布机制。

据介绍，下一次国投融资机会清单线下发布会将于今年12月底举行，次年6月还将在线上再次进行集中发布更新。此外，根据实际情况，南岸区还会对新增的个别项目在线上及时进行调整。这样一来，金融机构在不同时段、不同项目上就有了充分考虑时间和更多选择机会，选择最合适的时机和项目“进场”，确保稳健运行。

此次发布的南岸区2023—2024年国投融资机会清单总金额超200亿元，涉及金融项目22个。国投融资机会清单的发布，既是政银的双向奔赴，又是银企的高效对接行为。机会清单对企业而言，可以有效破解融资难问题，促进正常经营、稳步发展；对金融机构而言，是“开疆拓土”的良好机遇；对政府而言，又是地区经济放量增长的有力推手，真正实现了“三赢”局面。

发布会现场，金融机构代表也在发言中表示，对南岸的投资环境充满信心。对于参与机会清单的项目投资者，南岸区也将通过强化协调服务，不断创新体制机制，深化共赢理念，共享合作成果。

巴渝视窗

忠县建成西南地区最大 化学原料药生产基地

□ 忠州日报记者 毛世洲 李俊涛 张晓

7月14日上午，在忠县医药产业园内的海南海药西部(忠县)医药产业基地项目生产车间，首批海南类原料药成功下线。这标志着忠县联手央企新兴际华集团有限公司打造的西南地区最大化学原料药生产基地项目正式建成投产。

2020年6月，忠县人民政府与新兴际华集团旗下海南海药股份有限公司签订协议，双方联合建设海南海药西部(忠县)医药产业基地。该项目总投资30亿元，由海南海药旗下企业重庆天地药业有限责任公司具体实施，共建设头孢类药物、培南类药物、普通无菌原料药、氨曲南原料药等18条生产线，生产抗生素、合成抗菌药及心血管、神经系统、消化系统用药等五大领域的22种高附加值药品，形成化学药品制剂、化学药品原料药全产业链，年产能达到3000吨，规模为西南地区最大。其中，仅头孢类、培南类化学原料药，年产能就分别达200吨、150吨。全部投产达产后，年总产值可达50亿元，创税收2.5亿元，带动1000余人就业。

目前，该项目成功研发生产14种头孢类、培南类原料药，已建成国内最先进的培南培南等原料药生产线2条，自动化率、智能化率均超过70%，产品畅销国内及东南亚、东欧、北美等地区。其中，美罗培南、氨曲南(抗菌消炎类原料药)两种药品的市场占有率排名全国第一，头孢唑肟钠、头孢西丁钠两种药品的市场占有率排名全国第二。

渝北区龙塔街道发布智慧养老小程序

□ 重庆日报记者 张莎

7月14日，记者从渝北区智慧养老新闻发布会上获悉，渝北区龙塔街道已发布智慧养老小程序，老人可线上预约助行、助急、助餐、助浴、助医等居家服务。

龙塔街道通过中心带站，打造“互联网+社区养老+居家养老”服务模式。一方面开发了“常青到家”小程序。有需求的老年人可通过电话或小程序直接预约下单，线上预约助行、助急、助餐、助浴、助医等居家服务。线下，派专人员进行定期上门家访，为老年人提供服务，帮助他们学习使用智能设备。另一方面，龙塔街道正将“智慧家”智能终端设备接入老年人家中，提供智能报警设备、智能穿戴设施设备、智能监控系统等，如提供溢水、漏电漏水报警等智能服务，为老年人提供居家健康、居家安全与监测。

龙塔街道目前已构建了“中心带站”养老服务保障体系，以一个街道养老服务中心为轴心，统筹带动12个社区养老服务站的工作，实行“中心”统筹指导，“站点”独立运作，“中心、站点”两级联动，辐射周边社区老年群体的居家养老、康复理疗、文化教育等服务需求。

为居民用电“让路” 潼城按下“省电键”

□ 潼南日报记者 邓瑜欣 徐青

潼南区为确保居民用电，在基本满足夜间道路照明和保障市民出行的前提下，关停城区景观灯饰、优化城市照明、推进落实照明设施节能改造，按下“省电键”，为“迎峰度夏”做好准备，助力城市绿色低碳发展。

7月13日晚，记者在潼南区时光长廊休闲步道看到，往日涪江大桥上流光溢彩的各类美化照明装饰灯并未点亮，潼南湿地公园、时光长廊等多处公园内的景观灯饰也全部关闭。不仅如此，在保证市民安全出行的前提下，潼南大道也采取“隔一亮一”的模式，为居民有序用电“让路”。

“今天我们出来散步，看到河对面，还有桥上的景观灯都关了。作为市民都很理解。尤其是现在入伏过后，用电紧张，节约用电确实很有必要。”市民张先生说。

据了解，为确保电力迎峰度夏工作取得实效，潼南区市政设施管理所将根据季节特点和照明需求，对功能性照明设施进行动态、合理调控，通过优化主次干道亮灯时间，在夜间采取“隔一亮一”模式控制照明路灯等形式，在不会影响市民的正常出行和交通安全的前提下，做到有效节能，促进降耗。接下来，该区将有序安排全区在建及已建成的景观照明设施的启闭时间，持续开展“节约用电，安全用电”主题宣传活动，促进城市照明不断向科技、环保、绿色、可持续发展的目标迈进。

巫山 “凉”资源热了避暑游



7月16日，游客在巫山县云雨康养旅游度假区月亮谷避暑纳凉，观看露天电影。

近年来，该县全力发展生态旅游、生态农业、生态康养等产业，抓好生态经济，促进“绿水青山就是金山银山”的价值转化。充分利用“凉”资源，在海拔1300米以上的摩天岭，将修建机场路时的弃土场打造成音乐展演和星空露营地，成了人们夏天纳凉避暑的好去处。

重庆日报特约摄影 王忠虎