

胡贵川：一张嘴，话来八方支援



胡贵川（右二）在铁马村调研花椒产业发展情况。

“胡队长，我们很想把荷叶项目重新盘活，但是苦于社区集体经济联合社没有资金，你一定要给我们想想办法。”

“陈书记，您放心，资金的问题我来想办法，区里有平台公司鑫发集团专门从事农业开发的，我去给你们寻求帮助。”

这段初到大足区宝顶镇时与慈航社区党支部书记陈兴国的对话，工作队队长、区国资委干部胡贵川至今记忆犹新。

乡村振兴，产业先行。在

走访和调研过程中，胡贵川发现，宝顶镇区域内峰峦起伏、沟谷陡深，15°以上坡度区域占80%，土壤以沙土及紫色土为主，土壤肥力为中下等，当时产业以花椒、樱桃和李子等种植业为主，产业链条较为单一，产品附加值不高，亟需找到突破口。

发展产业，资金是摆在工作队面前的第一道难题。为此，胡贵川硬着头皮到有关部门去“化缘”，拿出不怕磨破嘴

皮子的劲头，争取资金、政策支持。最终，筹集到资金100万元，建立起乡村振兴产业发展资金，用于发展荷叶茶、荷叶精酿啤酒、电商平台等项目，并和队员们一起开创了“集体经济+国有企业+民营企业”的运营模式。目前，以上项目已经全部建成投产达效，宝顶镇慈航社区的集体经济从最初的0元变成了现在的15万余元。

为完善宝顶镇基础设施，胡贵川又积极争取大足区发展改革委和大足区农业农村委的支持，与市农科院专家组起草《宝顶镇乡村振兴总体规划》《慈航社区乡村振兴总体规划》，启动彭家沟人居环境示范和“最美腰带”农文旅融合发展规划编制，策划实施基础设施、产业发展和基层治理等项目。同时，争取到460万元实施彭家沟58户村民污水入网、122.8万元支持慈航社区公共服务中心等项目建设、150万元实施古佛村、车家村、铁马村亮化工程。这些项目的实施，有效改善了宝顶镇的乡村面貌和居住环境。

陈沙：一双鞋，踏遍田间地头



陈沙（右一）调研黑山羊产业发展情况。

“沙沙妹，你又来了哟！”3月23日，天下着蒙蒙细雨，工作队副队长陈沙像往常一样穿着一双雨靴下村走访，了解贫困户土鸡、鸡蛋出栏和销售情况，村民们热情地向她打招呼……

这双雨靴，已经陪伴陈沙快两年了，尽管已经陈旧破烂，陈沙却舍不得丢掉它。

陈沙是大足区委办公室的一名干部，在原单位做综合协调和改革工作，平时很少穿雨靴。

工作队初到宝顶镇时，老乡们对队员们不了解，开展工作较

为困难。为了取得老百姓的信任，陈沙开始一家一户走访，告诉他们工作队的想法，同时了解村情民意。有的路车上去，甚至陡峭易滑，陈沙穿着雨靴，手脚并用，从未打退堂鼓。两年时间里，陈沙的足迹遍布宝顶镇每个村（社区），遍访了脱贫户和监测户，在牢牢守住不发生规模性返贫这一底线任务的同时，摸清了“家底”。

为了给村里找到最合适的产业，减少试错的机会，每个项目发展前，陈沙和队员们都会进行充分考察。经过反复考察调研后，

陈沙和队员们带领乡亲们依托宝顶镇丰富的荷莲资源，在当地发展起了荷叶茶、荷叶精酿啤酒等系列乡村振兴产业项目，所有村民都能从种植、制作和务工中获得收益。

荷叶茶、荷叶精酿啤酒生产出来后，需要一个固定的销售渠道，群众的特色农产品也亟需“走出去”。为此，工作队瞄准了农村电商，建起了“石刻乡里”电商平台。陈沙又挨家挨户收集特色农产品资料，动员他们让产品“上线”。

如今，看到陈沙穿着雨靴下村的模样，村民们更多的是感动。

“没想到她这么能吃苦，一点也不娇气！”慈航社区党支部书记陈明华说。

“只有真心为老百姓着想、为老百姓办实事，老百姓才会信服你。”陈沙说，两年的工作经历让她更“接地气”，通过自己的努力，给老百姓带来实实在在的益处，让她充满了成就感和幸福感。

如今，产品有了、销售渠道有了，陈沙又开始思考如何提高农产品附加值，拓宽特色农产品市场。

因为工作成绩突出，陈沙获评2022年资阳·大足最受欢迎“最美乡村女干部”。

用实干描绘“富春山居图”

□ 新渝报记者 谢枫

他们，带着乡村振兴的使命，带着为民服务的真情，从城市来到乡村，把乡土当热土，让梦想扎根；他们，来自不同的单位，心往一处想、劲往一处使，携手奔跑在宝顶山下，用创新“唤醒”沉睡的乡村资源、用实干描绘“富春山居图”。

他们，是大足区委办帮扶集团驻宝顶镇乡村振兴工作队的5名队员。



李川（右）走访葡萄种植大户。

李川：一支笔，记下村情民意

“2022年6月29日，工作队在走访中得知守珍葡萄缺乏销售渠道，实际收入长期低于预期，便赶往现场仔细察看产品、了解原因……”翻开工作队队员李川的驻镇笔记本，只见一页页详细记录着工作队的点点滴滴、农户们反映的问题及解决的措施、成效等。

来自大足区融媒体中心李川是工作队里出了名的细心人，近2年来，他写下4本驻镇日记。

“老百姓反映的问题我是记得最清楚的！”李川说，走访时，他最大的感受就是群众急切希望党和政府帮助他们解决困难，比如提高水果质量、拓宽销售渠道等。

慈航社区的葡萄种植户曾面临着“看天吃饭”的困局，最怕遇到忽冷忽热和雨天骄阳频繁交替的天气，这种情况下基本所有葡萄都会破皮，因卖相难看而无法销售。李川了解到这一情况后，积极联系采购商订购上万元葡萄，帮助种植户解决销售难题，并

鼓励种植户通过“石刻乡里”电商平台打开网上销售途径。

种植户李守林对李川的帮助心怀感激。他说，以前他的产品只能低价批发给小贩，优质的产品流动的板车接受消费者的挑选，只能廉价销售。夫妻俩经营这个近70亩的葡萄园以来，投入了大量的人力和财力，但收益甚微，几度想要放弃。自从他家的葡萄在“石刻乡里”电商平台上开始销售后，产品价格一下就提高了20%以上，在工作队帮他打开大市场后，重庆的部分游客也慕名而来，再也不用担心产品积压，收入明显增加。

一支笔、4个本，记下了满满的村情民意。近两年来，李川把纸上的问题装心中，用心用情帮助土鸡、蜂蜜和脆李种养殖户解决技术、销售等问题，让老百姓信任，只要在党和政府的帮助下，在农村这片广袤的土地上同样大有可为，也能走上康庄大道。



谭林忠（左）向慈航社区群众宣传惠民政策。

谭林忠：一本手册，送上惠民政策

来自大足区审计局的谭林忠每次下村走访时总是带着一本小册子。

这本小册子是工作队集纳教育、医疗、就业、就业、产业补助等方面的30余条政策而形成的《教育医疗就业相关政策汇编》。在谭林忠看来，这是他为民办实事、解难题的“宝贝”。

慈航社区乳鸽养殖户陈其龙在扩建养殖场过程中遇到了两个难题：一是建设养殖场土地问题迟迟得不到解决，二是产业资金短缺。2022年11月，听说工作队能为民解忧，陈其龙专程到工作队咨询政策。谭林忠耐心接待了他，并根据他的实际情况，协调部门、镇街，在农村土地政策允许的条件下，为他解决了新建厂房用地问题，同时根据工作队产业资金资助政策，为他争取到近2万元产业发展资金。为更好推动陈其龙的产品销售，工作队还将乳鸽、鸽蛋等产品纳入“石刻乡里”电商平台

销售。

一揽子的帮扶措施，大大激发了陈其龙干事创业的信心，他高兴地说：“一定发挥自身专长，带动周边农户一起增收致富”。目前，陈其龙还兼任慈航社区荷韵公司荷叶茶制造厂的厂长，已成为慈航社区知名的产业带头人。

一本政策小手册，承载着党和国家对人民群众全方位的关心关爱。近两年来，谭林忠通过走访入户、主题党日、院坝会等方式，宣传政策1500余人次，发放小手册1000余本，让惠民政策入村、入社、入户、入心，让老百姓切实享受到政策红利。

谭林忠相信，“星星之火，可以燎原”“涓涓细流，汇成大海”，他们就是要通过点点滴滴的努力，解决群众实实在在的困难，不断点燃群众创造美好生活的干事热情，不断汇聚起全民奔向共同富裕的磅礴力量。



张玺搏（左）在东岳村察看民宿进度。

张玺搏：一份台账，力促项目落地

4月12日，位于宝顶镇东岳村吴家岭半山腰的乡村民宿施工现场，工作队队员、来自海棠新城管委会的张玺搏正在督促施工进度，并就一些细节问题与现场施工负责人沟通交流。

“民宿预计本月底建成投用，将弥补宝顶镇缺少特色民宿的短板，带动周边农户自主经营民宿，推动乡村旅游提质升级。”看着即将投用的民宿，张玺搏的心中充满了期待。从土地流转到雏形初现，再到眼前的即将投用，张玺搏既是见证者，也是建设者。特别是自去年10月底进场以来，他每周至少到施工现场2次，督促施工进度，协调解决施工过程中的问题。

该民宿是工作队实施的项目之一。按照《宝顶镇乡村振兴总体规划》《慈航社区乡村振兴总体规划》，工作队择优规划“民宿+特色产业”发展聚集区，整合资金资源，优化布局道路、管网等配套设施建设。为了确保规划落地，工

作队以项目为抓手，制定了项目台账，列出基础设施、产业发展、乡村旅游等方面的28个需实施的项目，倒排工期，逐一落实落地。

哪个项目进度怎样、还存在什么问题、怎样解决，作为统筹项目实施的负责人，张玺搏心里有一本“明白账”。

在工作队的强力推动下，28个项目陆续建成投用，不仅为宝顶镇乡村振兴“靓颜增色”，还给老百姓带来了妥妥的幸福感和获得感。

“产业振兴是乡村振兴的基础和关键，项目落实是第一抓手。”张玺搏说，在驻镇近两年时间里，工作队队员之间结下了深厚的友谊，通过策划实施一批项目，齐心协力改善了宝顶镇特色产业不明显、产业链条较短、产业附加值较低等短板。特色产业的发展，辐射带动了周边农民增收致富，壮大了村集体经济，增强了农业农村发展活力。

（本版图片为资料图片，由受访者提供）