

“靠着核桃树，我们好歇凉快致富”

城口打造核桃产业链，2万余农户户均增收3000元以上

□ 重庆日报记者 罗芸

初秋，城口县高观镇渭溪村。小溪从村中蜿蜒淌过，绿色的峡谷秋意渐染。

“以前我们这坡上种的核桃，有的是厚壳的‘铁核桃’，还有的涩口卖不起价。经过这些年发展，渭溪从坡底到坡顶都换成了良种核桃，卖得又好又远。”60多岁的村民寇达贤一边在陡峭的山坡上捡着成熟的核桃，一边告诉记者，“现在，靠着这些‘大树’，我们不仅好歇凉，还好致富！”

作为“中国核桃之乡”，城口现有核桃40余万亩，其中良种核桃30万亩，野核桃10万亩。城口县林业局相关负责人介绍，近年来该县着力挖掘绿色发展潜力，大力推进生态产业化和产业生态化，发展核桃全产业链。昔日无人问津的“铁核桃”、皮厚味涩的老品种核桃，通过换种、加工后，如今带动该县群众2万余农户户均增收3000元以上，成为该县农户增收致富的“金元宝”。

找准“痛点” 女工程师攻克良种良法难题

“十几年前，我第一次到城口，发现山上落满核桃却没人捡，很纳闷。”市林科院高级工程师李秀珍说。她一打听才知道，原来山上的核桃果壳硬、果仁小，品质良莠不齐，卖不掉。

为了让城口核桃打个“翻身仗”，果树学的李秀珍经过五六年的调查、试验，逐步摸索出一套新技术。

最初，李秀珍下村推广核桃现代种植技术时，不少村民瞪大眼睛：“核桃还要管？”李秀珍及其团队提出的修整整形、高接换种等方法，遭到不少“老把式”的反对。他们既担心核桃高接换种成功率低，也惋惜枝丫少了产量会降低。

在厚坪乡红色村，李秀珍找到特别爱钻研的村民马吉坤。马吉坤拿出几棵家里的核桃树做试验，发现高接换种的核桃成活率高，结出的核桃又多又大，果仁香味更浓，这吸引了不少村民来参

观、学习。慢慢地，有不少村主动邀请李秀珍及其团队去讲课。有一年正月十五，突然下起大雪，但村民还是按时赶到，李秀珍就站在雪地里给大家讲了一堂春季修枝的现场示范课。

为了在城口留下一个四季常在的课堂，李秀珍所在的市林科院与重庆市渝鲁林业发展有限公司合作，在高观镇建起核桃高产示范园。我市种植面积最大的核桃品种“渝城1号”，就是从在这个示范园里“走出去”的。去年，示范园干核桃亩产高达152公斤，创下全市核桃亩产纪录。

除选育优质品种外，核桃科普示范园还进行技术试验示范。林下立体种植试验等，大大提升了核桃种植效益，为城口核桃产业“良种+良法”的推广奠定了坚实基础。

打通“堵点” 公司帮助村民把核桃卖出大山

最近，核桃鲜果开始收购。渝鲁林业公司董事长马明一到高观镇渭溪村，不少村民就亲热地和他打招呼。

马明以前从事山货贩运。在做生意过程中，他发现城口山上处处可见核桃树，每年却还要从外地购进核桃。“城口的核桃个小、皮厚、仁少，再便宜也没外地薄壳核桃逗人爱。”马明说。

后来，马明决定与市林科院合作改良品种，并将新品种核桃规模化加工后卖到外地，渝鲁林业也成为城口县核桃销售量最大的企业之一。“他帮我们把核桃卖出去，我们每年都有收入，又不用花太多劳力。”寇达贤说。

“由于不少留守村民学习新技术比较吃力，我们就采用入股等方式建立利益联结机制。核桃果园既能得到精心的管理，农民也有稳定的收入。”马明说。

寇达贤把家里5亩多核桃树都作价入股合作社。每年一到相应季节，就有专业的队伍上门提供修枝、施肥、打药服务，不需要花一分钱。去年收获季，寇达贤将2000公斤鲜果采摘后送到合作



城口核桃精深加工产品。
(城口县委宣传部供图)

社的收购点，收入6000多元。“树是自己的，每年在采收上出点劳力就有收入，这样的事谁不愿意干呢？”寇达贤说。

目前，渝鲁林业这种“公司+科技+核桃协会+农民专业合作社+大户+农户”的运营模式，将8000余户农户纳入产业链，订单面积达到3万余亩，带动农民增收致富。

深攻“难点” 加工企业实现干果精深加工

位于高观镇施礼村的重庆城口核桃生物科技有限公司厂房内，一条约三十米的生产线，可连续完成核桃破壳、榨油等工序。“破壳是加工核桃油的关键环节，我们花了7个多月的时间才攻克这一难题。”该公司副总经理兼总工程师张帮奎告诉记者。

张帮奎原是汇达柠檬的技术骨干，主攻柠檬深加工。2018年，汇达柠檬负责人走进城口，发现野核桃成熟后落在地上无人问津，为这种绿色资源的浪费深感惋惜。经调查后发现，城口有10万亩野核桃，资源丰富。第二年，汇达柠檬在城口投入资金设立深加工研发中心，促进了城口野核桃资源的开发。

原本研究水果的张帮奎开始转型研究干果。他的团队与机械设备生产厂家一起琢磨，在生产线上设置了两道破壳程序，确保能剥出较完整的核桃果仁。

“去年我们加工量达到3万吨，销售到重庆主城和沿海等地，年产值2100多万元。”重庆城口核桃生物科技有限公司副总经理张勤睿表示，今年6月建成的二期加工厂，投产后加工量将达5万吨。

拓展“卖点” “女裁缝”让核桃身价倍增

“核桃全身都是宝。”城口九重山实业有限公司总经理蔡春茂最近在忙着收购核桃原料。

今年65岁的蔡春茂，曾是城口小有名气的裁缝。54岁那年，蔡春茂从零起步，开始从事核桃深加工。最初她着力于加工核桃油，后又思考如何进行核桃的系列开发。最近几年，她又尝试用核桃分心木做枕头、将核桃壳制成烧烤炭、用核桃壳做纸巾盒等，不断拓展城口核桃新卖点。

“未来文创产品更有前景。”蔡春茂拿起身边一个重达2公斤的枕头，里面的填充物是两瓣核桃仁之间那片薄薄的分心木。“以前这些分心木没人要，大家也不知道怎么利用。后来我们把它收集起来，每8000片填成一个枕头，每个可以卖到130元。”蔡春茂特别自豪。去年，九重山实业生产的系列产品，年产值达800多万元。

据了解，城口目前已形成从品种选育、优质干果核桃产销和野核桃精加工的全产业链，并通过与文化、医疗相结合，成为大健康产业的一部分。“随着高速公路年底通车到城口县城，越来越多的企业将进入城口，助推城口核桃产业链不断壮大、延长，带动更多农民致富。”城口县相关负责人说。



巴渝视窗

国家级濒危植物 “绿花百合”现身阴条岭

9月5日，重庆阴条岭国家级自然保护区管理中心发布消息，今年8月，在重庆阴条岭自然保护区科考过程中，科研人员惊喜地发现了国家重点保护野生植物“绿花百合”。



野生“绿花百合”。

据悉，“绿花百合”隶属于百合科百合属卷瓣组，它的花单生或数朵排成总状花序，下垂，绿白色，有稠密的紫褐色斑点。反卷的花瓣披针形，蜜腺两边有流苏状突起，颇具观赏价值。据重庆师范大学生命科学学院唐安军教授介绍，在重庆阴条岭，“绿花百合”株高可达80cm，生于山坡林下或裸露的岩石间，海拔介于2100至2400m之间。

目前，野生的“绿花百合”资源量十分稀少，已处于濒危状态，被列入“国家重点保护野生植物名录”(II级)。据文献记录，“绿花百合”主要分布于云南、湖北、陕西和四川。如今，科研人员在重庆阴条岭转坪发现近百株“绿花百合”，这不仅为研究百合属植物的系统演化提供了新的种源，也为“绿花百合”的基础研究、保护与可持续利用增添了新的“基因”。 据巫溪发布

南川 全力推动中新绿色发展合作

□ 重庆日报记者 陈维灯

9月2日，南川区出台《关于加快推进绿色发展的实施意见(送审稿)》，将加快构建绿色产业体系，健全绿色发展支撑体系，全力推动中新绿色发展合作。

去年12月，重庆市中新示范项目管理局与南川区政府签署了共建中新(重庆)国际绿色发展示范基地合作协议。南川区委负责人介绍，为促进经济社会发展全面绿色转型，助力建设中新(重庆)国际绿色发展示范基地，南川区将依托中新互联互通项目平台优势，全方位全过程推行绿色规划、绿色设计、绿色投资、绿色建设、绿色生产、绿色流通、绿色生活、绿色消费，使发展建立在高效利用资源、严格保护生态环境、有效控制温室气体排放的基础上，统筹推进高质量发展和高水平保护，建立健全绿色低碳循环发展的经济体系，确保实现碳达峰、碳中和目标，打造绿色发展升级版。

为此，南川区提出到2025年，全面完成市级下达的单位GDP能耗和二氧化碳排放下降率目标任务，市场导向的绿色技术创新体系更加完善，法规政策体系更加有效，绿色低碳循环发展的生产体系、流通体系、消费体系初步形成，山清水秀旅游名城、大健康产业集聚区、先进制造业基地、景城乡融合发展示范区、主城都市区后花园初步建成；到2035年，绿色发展内生动力显著增强，绿色产业规模迈上新台阶，重点行业、重点产品能源资源利用效率达到国内先进水平，广泛形成绿色生产生活方式，碳排放达峰后稳中有降，生态环境根本好转，成功打造在全国具有影响力的绿色发展示范基地。

梁平 被授予“中国天然氧吧”

□ 梁平日报记者 陶开星

近日，2022年川渝气候生态品牌发布会在四川省成都市举行，会上，梁平区正式获得“中国天然氧吧”授牌。

据了解，去年，中国气象局公共气象服务中心发布关于2021年“中国天然氧吧”评价结果的公示，梁平因空气质量优良榜上有名，被授予“中国天然氧吧”荣誉称号。数据显示，2021年，梁平区空气质量优良天数为336天，优良天数占全年比重超92%以上。

此次发布会上，中国气象局公共气象服务中心发布了《川渝氧吧绿皮书》，对四川省和重庆市“中国天然氧吧”地区特色进行详细分析，并正式为包括梁平在内的川渝两地获评“中国天然氧吧”的区县和风景区授牌。

与此同时，川渝两地气象、文旅部门还共同推出“森呼吸·川渝吸氧之旅”氧吧旅游精品路线，将四川省宜宾市兴文县、雅安市芦山县和重庆市云阳龙缸国家地质公园、武隆区、梁平区等川渝两地23个“中国天然氧吧”有机串联起来，凝聚发展合力，带动周边产业深度融合，实现相互赋能。

两江新区 缓税缓费 助企发展



9月3日，位于两江新区的重庆市灵龙电子有限公司，工人正在数字化车间调试新增的先进电机生产线。

8月，该公司缓缴社会保险费60余万元，缓解了企业产品线由手机配套器件向信息家电、汽车用微特电机领域拓展的暂时性资金困难。

据悉，今年1月至7月，重庆市新增缓税缓费78.8亿元，减轻市场主体资金链压力，助力企业纾困稳岗。 重庆日报记者 张锦辉 摄



秋日梯田

9月4日，酉阳土家族苗族自治县花田乡何家岩村梯田秋色如画。目前，何家岩村水稻正陆续成熟，洋溢着丰收的气息。

重庆日报特约摄影 陈碧生

细算“三本账”，大力推动分布式光伏资源开发项目落实落地—— 荣昌“绿电”赋能高质量发展

□ 荣昌报记者 张飞龙 通讯员 闵有钱

8月28日，10余名工人正在重庆椿林聚业食品有限公司(以下简称“椿林食品”)厂区屋顶上，铺设分布式光伏发电设备。预计9月中旬，5400平方米发电设备即可铺装完成。届时，椿林食品将成为荣昌区首家用上荣昌“绿电”的企业。

细算“经济账” 企业意愿强烈

在今年7月举办的第四届西洽会上，荣昌区与中能国润(成都)新能源开发有限公司(以下简称“中能国润”)签订协议，标志着荣昌高新区辖区内企业屋顶分布式光伏资源开发项目正式布局。

该项目总投资40亿元，拟租用荣昌高新区辖区内企业厂房屋顶700万平方米。由于项目涉及荣昌高新区所有企业的屋顶，需征得企业同意才能进行。本以为沟通洽谈会十分困难，可协议刚一签订，企业个个跃跃欲试，让中能国润荣昌公司总经理王刚直呼：“太顺利了！”项目好不好，企业最有发言权。“使

用光伏发电，清洁环保又低廉。”看到一块块整齐排列的光伏发电板在阳光下照射下，折射出耀眼光芒，椿林食品董事长朱彬欣喜不已。

该企业的屋顶发电设备每年可发电保守估计约54万度，占企业总用电量的30%，而使用成本每度比国家电网低0.2元以上，算下来一年至少节约成本10万元。正因为如此，在得知荣昌区布局推广光伏发电项目时，朱彬第一时间沟通对接，成为荣昌区第一个实施该项目的工业企业。

企业算“小账”，全区算“大账”。项目全面建成后，按装机容量800兆瓦测算，每年可提供清洁能源6.4亿度，可为工业企业节约电费1.28亿元。“这比真金白银补贴更有效。”朱彬直言，此举相当于荣昌区委、区政府给企业补贴能源。

细算“生态账” 部门大力推广

企业意愿强烈的背后，是部门主动作为。在荣昌区决定与中能国润签订协议之前，荣昌高新区管委会就已经进行了充分走访，全面掌握企业需求和参与积极性。

大范围布局光伏发电不仅要考虑企业意愿，还要符合荣昌实际。“我区年平均日照时数1282小时，在气候上达到了安装条件。”荣昌高新区管委会相关负责人介绍，尤其是电力资源需求较大的夏季，荣昌气候反而更适宜光伏发电。

最关键的是，在项目建成投用后，产生的电能相当于每年节约标煤18.41万吨，减少碳排放47.87万吨。“光伏发电是零排放、零污染的绿色电能。”该负责人表示，大力推广该项目，是落实“双碳行动”，不断提高发展“含绿量”的务实之举。

此外，该项目仅利用厂区屋顶，不仅不多占用一分土地资源，还为企业建筑带来一定的降温效果。“装设光伏发电板后，建筑物内的温度可降低5℃左右。”王刚介绍，光伏组件不仅能反射太阳减少热量的吸收，还可以在屋顶形成庇荫区域，类似于为建筑物撑起一把“遮阳伞”，从而大大降低空调使用能耗。

细算“产业账” 聚力补链强链

在光伏发电项目落地后，中能国润

迅速与重庆昊格新能源集团(以下简称“昊格新能源”)有限公司签订战略合作协议，约定在同等条件下优先采购昊格新能源的相关组件。

作为一家专注于光伏设备生产的企业，昊格新能源在荣昌投产不到4个月就签下了本土“大订单”。“订单量至少1亿元。”重庆昊格新能源集团有限公司总经理潘猛激动地表示，是荣昌区委、区政府多次牵线搭桥当“媒婆”，才促成了两家企业的合作。

“家门口”就能采购到所需组件，也让中能国润尝到了“甜头”。“节约的不仅仅是物流成本。”王刚介绍，荣昌区内生产区内使用，可根据铺装需要下订单，既提高了安装效率，也大幅节约了仓储成本。

落地一个项目，串起一个产业链条，凸显的是优渥的营商环境，展现的是“补链强链”的战略布局。“我们要让企业在荣昌茁壮成长，更要让企业在‘链’上开花结果。”荣昌高新区管委会相关负责人表示。

近年来，荣昌紧跟国家战略部署，围绕产业链强招商、优服务，不断加大配套产业扶持力度，为“1+3+1”主导产业高质量发展打下坚实基础。